

TK4001

“การบริหารงานขาย” 4.0

TURNKEY² INSPIRE

Who's customer
ลูกค้าของเราคือใคร

- แนวโน้มพฤติกรรมลูกค้า
- การเข้าใจความต้องการของลูกค้า
- กลุ่มลูกค้าเป้าหมาย
- แนวทางการขายและแนวทางการตลาด

How to sell
การบริหารงานขาย

- การวางแผนงานขาย
- การตั้งเป้าหมายงานขาย
- การวิเคราะห์งานขาย

Where's sell
Sale 4.0

- การบริหารช่องทางการขาย
- Digital Marketing สำหรับการขาย

What's selling
เทคนิคการบริหารงานขาย

- แผนกลยุทธ์สำหรับงานขาย
- ขั้นตอนงานขาย
- เครื่องมือการขาย

TRAINER : เต๋ย (อนุศาสตร ธรรมทองเรียน)
ผู้จัดการฝ่ายขาย (ส่วนภูมิภาค)
บริษัท เป๊ปซี่-โค(ไทย) เทรดดิ้ง จำกัด

2 วันอบรม

TURNKEY² INSPIRE® 129/132 อาคารอินสปายร์ ชั้น2 ซอยนวมินทร์ 163 แขวงนวลจันทร์ เขตบึงกุ่ม กรุงเทพมหานคร 10230 เบอร์โทรศัพท์ 02-988-9369 เบอร์มือถือ 063-1426441 , 097-249-4250 แฟกซ์ 02-988-9369



วันที่ 7-8 มกราคม 2560 โรงแรม HIP HOTEL รัชดา เวลา 9.00-16.00น.

| สมัคร 1 ท่าน | สมัคร 3 ท่าน | โปรโมชั่นลดพิเศษ |
|--|--|---|
| 3,900 บาท (ยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม 7%) | ลด 10 % 3,510 บาท / ท่าน (สมัครภายใน 30 ธ.ค. 59) | สมัคร 5 ท่าน ฟรี 1 ท่าน (สมัครภายใน 30 ธ.ค. 59) |

ข้อมูลผู้สมัคร

ชื่อบริษัท/องค์กร

สำนักงานใหญ่

ประเภทธุรกิจ.....จำนวนผู้สมัคร.....ท่าน
ที่อยู่.....

เลขประจำตัวผู้เสียภาษี.....

ชื่อสกุลผู้ประสานงาน.....

เบอร์โทรศัพท์..... Line ID.....

E-Mail.....

ข้อมูลผู้สมัคร

1.ชื่อสกุล.....

2.ชื่อสกุล.....

3.ชื่อสกุล.....

4.ชื่อสกุล.....

รายละเอียดการชำระเงิน

ธนาคาร ไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน)

บัญชีออมทรัพย์ สาขาเทสโก้โลตัส สุขาภิบาล 1

ชื่อบัญชี นายสุทธิศักดิ์ รงค์เดชประทีป

เลขบัญชี 406-927855-5

ส่งหลักฐานชำระเงินทางแฟกซ์ 02-988-9369

หรือ LINE ID : turnkey2inspire

โทร 083-5762150 คุณธีร์ 087-0772464 คุณอาร์ม



