



วารสารกรมพัฒนาธุรกิจการค้า กระทรวงพาณิชย์

ต้นสาย ปลายทางธุรกิจ

ปีที่ 6 ฉบับที่ 31
มีนาคม - เมษายน 2558



www.dbd.go.th
สายด่วน 1570

การให้บริการหนังสือรับรองนิติบุคคลเป็น.. **ภาษาอังกฤษ**

ตั้งแต่วันที่ 16 มกราคม 2558 เป็นต้นไป

กรมพัฒนาธุรกิจการค้าได้พัฒนาการให้บริการนิติใหม่ “หนังสือรับรองนิติบุคคลเป็นภาษาอังกฤษ”
เป็นเอกสารต้นฉบับทางราชการในระบบอิเล็กทรอนิกส์ (e-Certificate)

ประเภทนิติบุคคลที่ให้บริการ 3 ประเภท ได้แก่

- ห้างหุ้นส่วนสามัญนิติบุคคล (Registered Ordinary Partnership)
- ห้างหุ้นส่วนจำกัด (Limited Partnership)
- บริษัทจำกัด (Company Limited)

หลักเกณฑ์การให้บริการ ในระยะที่ 1 ดังนี้

1. หนังสือรับรองของนิติบุคคลที่มีรายการจดทะเบียนตั้งแต่วันที่ 1 ตุลาคม 2557 เป็นต้นไป และใช้วัตถุประสงค์สำเร็จรูปของกรมทุกรูปแบบอย่างเดียวกันโดยไม่มีการเพิ่มเติม สามารถขอรับบริการได้โดยกรอกแบบ บธ.2
2. หนังสือรับรองของนิติบุคคลที่มีรายการจดทะเบียนล่าสุดก่อนวันที่ 1 ตุลาคม 2557 และใช้วัตถุประสงค์สำเร็จรูปของกรมทุกรูปแบบอย่างเดียวกันโดยไม่มีการเพิ่มเติม สามารถขอรับบริการได้เมื่อนิติบุคคลนั้นได้แจ้งข้อมูลภาษาอังกฤษ ชื่อนามสกุลของกรรมการ/หุ้นส่วนทุกคน และที่ตั้งสำนักงานแห่งใหญ่

รายการทางทะเบียนที่ให้คำรับรอง

ให้บริการรับรองข้อมูลทางทะเบียนทุกรายการ ยกเว้น

- (1) ที่ตั้งสำนักงานสาขา และ
- (2) รายการอื่นที่ให้ประชาชนทราบ

รูปแบบของหนังสือรับรอง

ออกโดยระบบอิเล็กทรอนิกส์ (e-Certificate) ลงลายมือชื่ออิเล็กทรอนิกส์

ระยะเวลาการให้บริการ 2 วันทำการ นับจากวันที่ยื่นคำขอ

อัตราค่าบริการ ฉบับละไม่เกิน 1,200 บาท (ค่าธรรมเนียมไม่เกิน 200 บาท/ค่าดำเนินการ 1,000 บาท)

สารบัญ

Biz Club Thailand

4

พลังนวัตกรรม สู่ความเป็นเลิศธุรกิจไทย
Innovation Driving Business Success

6

กรมพัฒนาฯ ใจดี เปิดเวทีให้ผู้ต้องขังแสดงความสามารถให้โลกรับรู้

10

จากใจผู้ประกอบการธุรกิจ สู่ใจ **DED**

14

ยกระดับมาตรฐานธุรกิจต่อยอดเข้าสู่ตลาดหลักทรัพย์

18

การนำเสนอเงินรอบปีบัญชี 2557

20

ป้องปรามνομินีท่องเที่ยว

22

Thailand Online Mega Sale 2015 **ฉลองเทศกาลวาเลนไทน์**

24

ภาพกิจกรรม

26

Biz Club Thailand

เปิดตัวอย่างเป็นทางการแล้วสำหรับคณะกรรมการเครือข่ายธุรกิจประเทศไทย หรือ Biz Club Thailand (BCT) ที่กรมพัฒนาธุรกิจการค้าเร่งเดินหน้าสร้างความแข็งแกร่งให้แก่ภาคธุรกิจ SME ให้พร้อมรับมือ AEC โดยคัดเลือกตัวแทนจากสมาชิกเครือข่ายธุรกิจทุกแห่งเข้าร่วมเป็นคณะกรรมการ กำหนดรูปแบบการดำเนินกิจกรรมเพื่อใช้เป็นศูนย์กลางในการแลกเปลี่ยนความคิดเห็นระหว่างสมาชิกภายในกลุ่ม BCT เชื่อมโยงเครือข่ายธุรกิจให้ครอบคลุมทั่วประเทศ และหนึ่งในกิจกรรมดังกล่าวคือ การจัดสัมมนาเชิงปฏิบัติการ "เชื่อมโยงเครือข่ายธุรกิจ Biz Club Thailand (BCT)" เมื่อวันที่ 26 กุมภาพันธ์ 2558 ณ โรงแรมรอยัลซิติ้ โดยเชิญผู้เชี่ยวชาญมาถ่ายทอดประสบการณ์ด้านการค้าการลงทุน และด้านอื่นๆ ที่มีความจำเป็นต่อการประกอบธุรกิจให้แก่ผู้ประกอบการทุกภูมิภาค พร้อมทั้งสนับสนุนให้แต่ละจังหวัดรวมตัวกันเป็นเครือข่ายธุรกิจ Biz Club Thailand ปัจจุบันมีเครือข่ายธุรกิจที่ได้รับการส่งเสริมจากกรมฯ แล้วจำนวน 36 แห่ง แบ่งเป็นส่วนภูมิภาค 35 แห่ง และส่วนกลาง กทม.1 แห่ง มีธุรกิจเข้าร่วมกว่า 6,000 ราย



การทำงานของ BCT จะไม่ทับซ้อนกับ Biz Club ภูมิภาค แต่จะเป็นส่วนสำคัญในการผลักดันส่งเสริมความเข้มแข็งให้กับภูมิภาค, เชื่อมโยงองค์กรเครือข่ายความร่วมมือภาคธุรกิจ SMEs ในประเทศไทย โดยตั้งเป้าไว้ว่าปี 2560 จะขยายให้เครือข่ายให้ครอบคลุมทุกจังหวัดทั่วประเทศ เพราะหลังจากประเทศในกลุ่มเอเชียตะวันออกเฉียงใต้รวมตัวเป็นประชาคมเศรษฐกิจอาเซียนอย่างเต็มรูปแบบแล้ว คาดว่าการแข่งขันทางธุรกิจจะทวีความรุนแรงมากขึ้น



ซึ่งหากผู้ประกอบการไทยเตรียมความพร้อมที่ดีในทุกๆ ด้าน สร้างความน่าเชื่อถือ สามารถตอบสนองต่อลูกค้าในด้านมาตรฐานคุณภาพสินค้าและให้บริการได้อย่างประทับใจ ย่อมได้เปรียบทางการแข่งขัน และมีโอกาสที่จะก้าวสู่การเป็นผู้นำกลุ่มธุรกิจ ในภูมิภาคอาเซียน





กิจกรรมหลังจัดตั้ง BCT ประกอบด้วยกิจกรรมสร้างองค์ความรู้และแลกเปลี่ยนประสบการณ์ โดยยก case แต่ละจังหวัดมาเป็นแนวทางในการแก้ปัญหา, การสร้างเครือข่ายไปกับองค์กรภาค SMEs อื่นๆ เช่น สถานีโทรทัศน์ SMEs Channel , True29 , เครือข่ายนักธุรกิจ SCBIEP, สมาคมการค้า SMEs ไทย, เครือข่ายผู้ประกอบการ OTOP แห่งประเทศไทย ทั้งนี้เพราะแต่ละภูมิภาคมีความหลากหลายในประเภทของธุรกิจอย่างมาก ซึ่งถ้ามีที่ปรึกษาหรือพันธมิตรที่มีความเชี่ยวชาญก็จะเป็นประโยชน์ต่อสมาชิกในการเข้าถึงข้อมูลและความรู้ใหม่ๆ หรือในกรณีที่ทีมงานจัดแสดงสินค้าจะมีกิจกรรม Show case เพื่อเปิดโอกาสให้สมาชิกนำเสนอสินค้าในแต่ละภูมิภาคกับบุคคลภายนอกมากขึ้น

“ ผู้ประกอบการต้องเรียนรู้ ต้องเปิดใจ
ที่สำคัญต้องเปิดวิสัยทัศน์ตัวเอง
กล้าที่จะรับสิ่งใหม่ๆ
เข้ามาพัฒนาธุรกิจตลอดเวลา
การรวมกลุ่มกัน จะเป็นคำตอบหนึ่ง
ที่ทำให้ผู้ประกอบการเข้าถึงข้อมูล
และนำข้อมูลมาใช้ให้เกิดประโยชน์ต่อธุรกิจ
สิ่งที่สำคัญอย่าได้นิ่งนอนใจ
อยู่ในความสำเร็จเต็มๆ
เพราะมันไม่ใช่ตัวการันตีว่า
จะเป็นความสำเร็จในอนาคต
เพราะฉะนั้น ทุกๆ วันคือความสำเร็จ
ที่จะต้องสร้างใหม่อยู่ตลอดเวลา ”



ดร.กรัณย์ สุทธารมณ
ประธานเครือข่ายธุรกิจ BIZ Club Thailand

พลังนวัตกรรม สู่ความเป็นเลิศธุรกิจไทย Innovation Driving Business Success



๓๒ ปี กรมพัฒนาธุรกิจการค้า



...วันนี้ เชื่อว่าหลายท่านคงจะคุ้นเคยกับคำว่า Digital Economy ไม่มากก็น้อย เนื่องจากการขับเคลื่อนเศรษฐกิจโดยการนำเอาเทคโนโลยีสารสนเทศมาใช้เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพ รางวัลบริการภาครัฐแห่งชาติ ประเภทการพัฒนาการบริการ ที่กรมพัฒนาธุรกิจการค้าได้รับจาก กพร. ในปี 2557 ย่อมเป็นเครื่องหมายการันตีได้ว่า กรมฯ ได้ขานรับในเรื่อง Digital Economy อย่างเต็มที่ ซึ่งตลอดปีที่ผ่านมา กรมฯ ได้เปิดให้บริการและจัดกิจกรรมที่เอื้อประโยชน์แก่ผู้ประกอบการโดยใช้เทคโนโลยี ในหลายบริการ เช่น การจดทะเบียนจัดตั้งข้ามเขต, สร้างโอกาสทางการตลาดให้กับผู้ประกอบการ e-Commerce ผ่านกิจกรรม Thailand Online Mega Sale และ e-Commerce day, ส่งเสริมให้ผู้บริโภคตระหนักถึงความสำคัญของ DBD registered และ DBD Verified เพื่อสร้างความเชื่อมั่นให้กับผู้บริโภค และสร้างความน่าเชื่อถือให้กับธุรกิจ e-Commerce, ให้ความสำคัญต่อความมั่นคงปลอดภัยของระบบสารสนเทศ โดยกำหนดให้เป็น DBD IT Safety Year





และอีกก้าวหนึ่งที่สำคัญของการให้บริการผ่านเทคโนโลยีสารสนเทศในปีนี้ก็คือการเปิดให้บริการรับงบการเงินผ่านทางอิเล็กทรอนิกส์ (e-Filing) เพื่ออำนวยความสะดวกแก่ภาคธุรกิจในการนำส่งงบการเงิน การให้บริการนี้เกิดจากความร่วมมือของพันธมิตรถึง 9 หน่วยงาน ซึ่งกรมฯ ได้นำนวัตกรรมระดับโลกที่พัฒนา มากกว่า 12 ปี ของเทคโนโลยี XBRL (eXtensible Business Report Language) มาสนับสนุนการให้บริการรับงบการเงินเป็นครั้งแรกของประเทศไทย โดยจัดเป็นลำดับที่ 22 ของโลก และลำดับที่ 2 ในอาเซียน รองจากสิงคโปร์ e-Filing จัดเปิดตัวอย่างยิ่งใหญ่ในงาน "พลังนวัตกรรม สู่อำนาจเป็นเลิศธุรกิจไทย : Innovation Driving Business Success" เมื่อวันศุกร์ที่ 16 มกราคม 2558 ณ ลานอเนกประสงค์ ชั้น 3 กระทรวงพาณิชย์ ในวันครบรอบวันสถาปนา 92 ปีกรมพัฒนาธุรกิจการค้า บรรยากาศภายในงานวันนั้นคราคร่ำไปด้วยผู้ที่มีมาร่วมงาน จากหลายภาคส่วน จนทำให้บริเวณของการจัดงานดูคับแคบ ไปอย่างถนัดตา

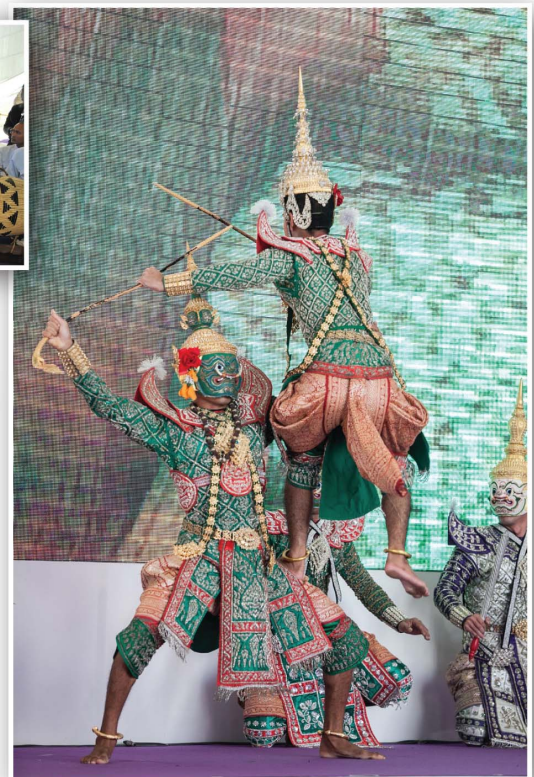
งานนี้ได้รับเกียรติจาก นางอภิรตี ตันตราภรณ์ รัฐมนตรีช่วยว่าการกระทรวงพาณิชย์มาเป็นประธาน ซึ่งท่านได้กล่าวชื่นชมถึงความสำเร็จของกรมฯ ที่มุ่งส่งเสริมภาคธุรกิจไทย โดยเน้นการให้บริการอย่าง มีอาชีพและเป็นสากล ยกกระตักการให้บริการที่รวดเร็ว และที่สำคัญมุ่งเน้นการสร้างนวัตกรรมบริการรูปแบบใหม่ๆ มาอย่างต่อเนื่อง



นอกเหนือจากการ Kick Off การให้บริการ e-Filing แล้ว ในวันนั้นยังมีการลงนาม MOU ที่มีพันธมิตรจำนวนมาก อย่างที่ไม่เคยมีมาก่อน นั่นก็คือพิธีลงนาม MOU : Young & Smart Accountants ระหว่างกรมพัฒนาธุรกิจการค้ากับสถาบันการศึกษาระดับอุดมศึกษากว่า 50 แห่ง ทำให้ได้เห็นภาพความร่วมมือระหว่างสถานศึกษากับกรมฯ เป็นอย่างดี



และภายในงานยังมีการแสดงโขนและวงดนตรีจากกลุ่มผู้ต้องขังจากทัณฑสถานชายธนบุรี ซึ่งมาสร้างความบันเทิงและความประทับใจให้กับผู้เข้าร่วมงานเป็นอย่างมาก



“

เพื่อให้สอดคล้องกับสถานการณ์เศรษฐกิจการค้าในปัจจุบัน
กรมฯ ได้กำหนดแนวทางการบริหารจัดการ
โดยนำระบบเทคโนโลยีสารสนเทศ
มาให้บริการเพิ่มมากขึ้น
ซึ่งจะเป็นก้าวที่สำคัญต่อไปในปี 2558
นอกเหนือจากการให้บริการ e-Filing แล้ว
กรมฯ ยังเปิดให้บริการออกหนังสือรับรองนิติบุคคล
เป็นภาษาอังกฤษ พัฒนา DBD Application
เพื่อสามารถตรวจสอบข้อมูลของนิติบุคคล
ผ่าน Smart Phone ในหมวดต่างๆ ให้มากขึ้น
ร่วมมือกับพันธมิตรเร่งจัดระเบียบ
ผู้ประกอบการธุรกิจ e-Commerce
เข้าสู่ระบบให้ถูกต้อง พัฒนาระบบ e-Accountant
เชื่อมโยงข้อมูลผู้ประกอบการวิชาชีพบัญชี
ระหว่างกรมฯ กับสภาวิชาชีพบัญชี
ขยายการให้บริการจดทะเบียนบุคคล
ทางอิเล็กทรอนิกส์ (e-Registered)
ให้ครอบคลุมทั่วประเทศ ”



นางสาวผ่องพรรณ เจียรวิริยะพันธ์ : อธิบดีกรมพัฒนาธุรกิจการค้า



จนถึงวันนี้กรมพัฒนาธุรกิจการค้ายังคงเดินหน้า
และมุ่งมั่นที่จะดูแลส่งเสริมธุรกิจไทยควบคู่ไปกับการ
สร้างธรรมาภิบาลให้เกิดขึ้นในทุกภาคส่วนธุรกิจ รวมถึง
การให้บริการอย่างมืออาชีพ ส่งเสริมพัฒนาและยกระดับ
การให้บริการด้วยเทคโนโลยีที่ทันสมัย โดยเน้นการนำ
นวัตกรรมมาใช้พัฒนาสร้างสรรคงานในทุกๆ มิติร่วมกับ
พันธมิตรทั้งภาครัฐและภาคเอกชน เพื่อให้เศรษฐกิจ
การค้าไทยเติบโตอย่างมั่นคง มั่งคั่งและยั่งยืนต่อไป

กรมพัฒนาฯ ใจดี เปิดเวทีให้ผู้ต้องขังแสดงความสามารถให้โลกรับรู้

...ได้รับเสียงปรบมืออย่างกึกก้อง พร้อมกับคำชื่นชมจากผู้บริหารระดับสูงของกระทรวงพาณิชย์ และผู้ที่มีส่วนร่วมงาน สำหรับกิจกรรมดีๆ ที่กรมพัฒนาธุรกิจการค้า จัดขึ้นในงานครบรอบวันสถาปนา "92 ปีกรมพัฒนาธุรกิจการค้า" ณ ลานอเนกประสงค์ ชั้น 3 กระทรวงพาณิชย์ เมื่อวันที่ 16 มกราคม 2558 โดยกรมพัฒนาธุรกิจการค้า ได้ให้โอกาสแก่ผู้ต้องขังจากทัณฑสถานชายธนบุรีกว่า 50 ชีวิต มาร่วมแสดงความสามารถทางดนตรี ทั้งร้อง เล่น เต้น โชว์ สร้างรอยยิ้ม เสียงหัวเราะ ความประทับใจและความสนุกสนานให้กับแขกผู้มีเกียรติที่เข้าร่วมงานเป็นจำนวนมาก

นายกนก กรณามิตร ผู้บัญชาการทัณฑสถานชายธนบุรี ได้เล่าให้ฟังถึงจุดเริ่มต้นของผู้ต้องขังกลุ่มนี้ว่า

"ตอนที่ผมมารับตำแหน่งใหม่ๆ ก็เริ่มเห็นแว่วว่าน่าจะไปได้ไกล ไม่ว่าจะเป็นการแสดงโขนหรือเล่นดนตรีสากล เลยเชิญอาจารย์จากวิทยาลัยนาฏศิลป์มาสอนโขนเพิ่มเติม รวมถึงเชิญนักดนตรีรุ่นพี่มาฝึกให้ ทำเป็นตารางการฝึกไว้ทุกวัน ซึ่งถือว่าเป็นการฝึกวิชาชีพด้านศิลปวัฒนธรรมดนตรีไทย ดนตรีสากลอย่างหนึ่งเหมือนกัน"

"วันนี้กรมราชทัณฑ์ได้รับโอกาสที่ดีมากๆ จากกรมพัฒนาธุรกิจการค้า ที่เปิดเวทีให้ผู้ต้องขังเหล่านี้ได้มีที่ยืน ได้แสดงออก ถือว่าเป็นการแสดงสู่สาธารณชนเป็นครั้งแรก ก็ต้องขอขอบคุณกรมพัฒนาธุรกิจการค้าไว้ด้วย"



...หลังจาก ที่ได้รับชมและรับฟังกันไปแล้ว ต้องขอบอกว่าฝีมือไม่ธรรมดาเลยจริงๆ สำหรับ วง Black Wall ชื่อวงที่ตั้งขึ้นมาอย่างมีความหมายถึง เบื้องหลังของกำแพงสีดำ ไร้ซึ่งอิสรภาพ แต่ในวันนี้ พวกเขา เริ่มเห็นแสงสว่างที่ปลายอุโมงค์บ้างแล้ว ผู้ต้องขังบางคน ได้เล่าให้ฟังว่าพวกเขาเริ่มวางแผนชีวิตเอาไว้แล้วว่าถ้าใคร ออกมาก่อนก็จะไปหาช่องทางในการทำางดนตรีร่วมกัน มี ผู้ต้องขังคนหนึ่งบอกว่า "ไม่เคยทำอะไรให้พ่อแม่ภูมิใจเลย แต่หลังจากที่ได้เข้ามาร่วมเล่นในวงแล้ว พ่อแม่มีโอกาสได้ มาดูเค้า และบอกว่าภูมิใจในตัวลูกคนนี้นักมาก"

ผู้บัญชาการฯ ยังได้ตั้งความหวังและความมั่นใจว่า กิจกรรมดังกล่าวน่าจะส่งผลที่ดีกับผู้ต้องขังกลุ่มนี้อย่างมาก ในการที่จะไม่กลับเข้าไปสู่สภาพแวดล้อมแบบที่เคย ผิดพลาดมา



“คนเราอาจจะมัวอะไรที่พลั้งเพลอไปได้บ้าง
แต่ถ้ามีที่ให้พวกเขาได้ยืน
เปิดใจรับพวกเขาเข้าสู่สังคม
ไม่แสดงท่าทางรังเกียจว่าเคยผ่านอะไรมา
คนกลุ่มนี้จะไม่มีทางกลับมาอยู่ในนี้อีกแน่นอน”

”



นายกนก กรุณามิตร : ผู้บัญชาการทัณฑสถานชายธนบุรี

นอกเหนือจากกิจกรรมที่สร้างความสนุกสนาน
ดังกล่าวแล้ว กรมพัฒนาธุรกิจการค้ายังได้เปิดโอกาสให้แก่
แขกผู้มีเกียรติที่มาร่วมแสดงความยินดีภายในงานได้รับบริจาค
เงินให้กับสภาอากาศไทย แทนการมอบกระเช้าดอกไม้ ซึ่ง
มีผู้บริจาคจำนวน 79 ราย และรวมยอดบริจาคทั้งสิ้นเป็นเงิน
370,000 บาท ในโอกาสนี้กรมพัฒนาธุรกิจการค้าขอขอบ
พระคุณผู้ที่มาร่วมงานและร่วมบริจาคทุกท่าน



รายชื่อผู้ร่วมบริจาคและจำนวนเงิน

ผู้บริจาคจำนวน 79 ราย และรวมยอดบริจาคทั้งสิ้นเป็นเงิน 370,000 บาท

ภาครัฐ 20 ราย

สภาวิชาชีพ ในพระบรมราชูปถัมภ์	10,000.00
สภาหอการค้าแห่งประเทศไทย	10,000.00
สำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์	10,000.00
ศูนย์ส่งเสริมศิลปาชีพระหว่างประเทศ (องค์การมหาชน)	5,000.00
กรมการค้าต่างประเทศ	5,000.00
องค์การคลังสินค้า	5,000.00
กรมการค้าภายใน	5,000.00
กรมส่งเสริมการค้าระหว่างประเทศ	5,000.00
กรมสอบสวนคดีพิเศษ	5,000.00
กรมการท่องเที่ยว	3,000.00
กรมราชทัณฑ์	3,000.00
สำนักงานปลัดกระทรวงพาณิชย์	3,000.00
กรมทรัพย์สินทางปัญญา	3,000.00
สำนักงานปลัดกระทรวงแรงงาน	2,000.00
สำนักงานรัฐบาลอิเล็กทรอนิกส์ (องค์การมหาชน) (สรอ.)	2,000.00
กรมเจรจาการค้าระหว่างประเทศ	2,000.00
สำนักงานกองทุนฟื้นฟูและพัฒนาเกษตรกร	2,000.00
สำนักงานพัฒนาธุรกรรมทางอิเล็กทรอนิกส์ (องค์การมหาชน)	1,500.00
สำนักงานการตรวจเงินแผ่นดิน	1,000.00
กรมที่ดิน	1,000.00

ภาคเอกชน 28 ราย

บริษัท บีซิเนส ออนไลน์ จำกัด (มหาชน)	50,000.00
บริษัท ข.การช่าง จำกัด(มหาชน)	20,000.00
บริษัท เดอะมอลล์ กรุ๊ป จำกัด	10,000.00
บริษัท กฎหมายเอสซีจี จำกัด	10,000.00
บริษัท เทพ จำกัด	5,000.00
สำนักงานตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย	5,000.00
บริษัท สเปเชียลตี้ เทคโนโลยี คอร์ปอเรชั่น จำกัด	5,000.00
King Power International Co.,Ltd.	5,000.00
บริษัท พรีเม้า ทราเวลสปอร์ต จำกัด	5,000.00
บริษัท เบล ไอคิว จำกัด	5,000.00
บริษัท ดรีมเพอร์ฟิวเซอร์ จำกัด	5,000.00
บริษัท บีเอส อี อินเทอร์เน็ตชั่นแนล กรุ๊ป จำกัด	3,000.00
บริษัท ไอเอสเอส จำกัด	3,000.00
บริษัท เอสแอนด์เอ ออดิท จำกัด	3,000.00
บริษัท สำนักงานคฤหาสน์การบัญชี จำกัด	2,000.00
บริษัท ควอลิตี้ไฟท์ส จำกัด	2,000.00
สถาบันเทคโนโลยีไทย-ญี่ปุ่น	2,000.00
บริษัท เอ็น เอส โอ บิซิเนส คอลเลคชั่น จำกัด	2,000.00
บริษัท เอ็มเอ็มพี คอร์ปอเรชั่น จำกัด	1,200.00
บริษัท ดีดับเบิลยูคอนซัลแทนท์ แอนด์ เทเนจเม้นท์ จำกัด	1,000.00
บริษัท อินฟินิตี้ เวิร์ด จำกัด	1,000.00
บริษัท รุ่งเรืองการบัญชีและทนายความ จำกัด	1,000.00
บริษัท แอ็ดเวอร์ไทซ์ กราฟฟิค คอมมูนิเคชั่น จำกัด	1,000.00
บริษัท พลอย แอนด์ เพชร จำกัด	3,000.00
บริษัท โปรเจกต์ไทย จำกัด	3,000.00
บริษัท แจ่มฟ้า เซฟมาร์ท จำกัด	1,000.00
บริษัท อินโฟ แอดเคาน์ติ้ง เซอร์วิสเซล จำกัด	1,000.00
บริษัท วี.เอส.เอ.เซอร์วิสแอนด์ แอคเคาท์ติ้ง จำกัด	1,000.00

บุคคลธรรมดา 13 ราย

คุณรุ่งนภา บุญชนะนันท์	3,000.00
พ.ต.อ.สีหนาท ประยูรรัตน์	3,000.00
คุณประยงค์ ปรีชาจิตต์	3,000.00
ดร.วันทนา ปทุมอนันต์	2,000.00
คุณพิภูล ทักษิณวราร	2,000.00
ผู้ไม่ประสงค์ออกนาม	1,300.00
คุณสมชาติ ฉัตรชัยดำรง	1,000.00
พล.ร.ท.ธานี ผุดผาด	1,000.00
ไชยแสง ตีพาร์ทเม้นท์สโตร์	1,000.00
คุณสุพินดา ทองจิลา	1,000.00
คุณสุสิทธิ์ อ่อนวิมล	500.00
คุณภัทรวรรณ ดานานท์	300.00
คุณอรนุช บุญศิริสุนทร	200.00

สมาคม 8 ราย

สมาคมอาหารแช่เยือกแข็งไทย	10,000.00
สมาคมตัวแทนขนส่งสินค้าทางอากาศไทย	10,000.00
สมาคมแป้งมันสำปะหลังไทย	5,000.00
สมาคมตัวแทนออกของรับอนุญาตไทย	5,000.00
สมาคมชิปปิงแห่งประเทศไทย	3,000.00
สมาคมประกันชีวิตไทย	3,000.00
สมาคมผู้ผลิตน้ำตาล และชีวพลังงานไทย	3,000.00
สมาคมขนส่งสินค้าและโลจิสติกส์ไทย	2,000.00

สถาบันการเงิน 6 ราย

ธนาคารออมสิน สำนักงานใหญ่	10,000.00
ธนาคารธนชาต จำกัด (มหาชน)	10,000.00
บมจ.ธนาคารกรุงไทย	10,000.00
ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน) สำนักงานใหญ่	10,000.00
บมจ.ธนาคารสิริกิติ์ไทย	5,000.00
ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน)	3,000.00

สถาบันการศึกษา 3 ราย

คณะบริหารธุรกิจมหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลธัญบุรี	10,000.00
มหาวิทยาลัยเกริก	5,000.00
คณะบริหารธุรกิจมหาวิทยาลัยเทคโนโลยีราชมงคลสุวรรณภูมิ	2,000.00

สวัสดิการกรมพัฒนาธุรกิจการค้า

สวัสดิการกรมพัฒนาธุรกิจการค้า	5,000.00
-------------------------------	----------

จากใจผู้ประกอบการธุรกิจ สู่ใจ DBD

ผ่านพ้นไปเป็นอย่างดีสำหรับงาน Franchise Day ที่จัดขึ้นโดยกรมพัฒนาธุรกิจการค้า ณ ลานอเนกประสงค์ กระทรวงพาณิชย์ เมื่อวันที่ 14-16 มกราคม ที่ผ่านมา ซึ่งงานดังกล่าวเป็นหนึ่งในภารกิจของกรมฯ ที่ส่งเสริมและพัฒนา ศักยภาพธุรกิจแฟรนไชส์ให้มีความเข้มแข็ง สร้างและขยายเครือข่ายพัฒนาศักยภาพด้านการตลาดเพื่อให้สามารถแข่งขันได้ ในระดับสากล

นางสาวผ่องพรรณ เจียรวิริยะพันธ์ อธิบดีกรมพัฒนาธุรกิจการค้า กล่าวว่า "ระบบแฟรนไชส์เป็นกลยุทธ์ทางธุรกิจ ในการขยายสาขาที่มีประสิทธิภาพ ปัจจุบันธุรกิจแฟรนไชส์ในประเทศไทยมีอยู่ประมาณ 1,200 ราย มีทุนจดทะเบียนรวม ประมาณ 70,000 ล้านบาท ภาครัฐต้องมีบทบาทสำคัญในการเสริมสร้างองค์ความรู้และสนับสนุนการสร้างมาตรฐาน ให้แก่ระบบธุรกิจแฟรนไชส์ เพื่อให้ธุรกิจขยายตัวอย่างมีประสิทธิภาพ ในขณะเดียวกันธุรกิจเองก็ต้องเห็นถึงความสำคัญ ของการพัฒนาตนเองให้เทียบเท่าระดับสากล เพื่อเพิ่มความสามารถในการแข่งขัน รวมทั้งผลักดันให้ธุรกิจขยายไปสู่ตลาด กลุ่มอาเซียนหรือกลุ่มอื่นๆ มากขึ้น"

ตลอดระยะเวลา 3 วันของการจัดงาน Franchise Day เราได้ส่งทีมงานไปสังเกตการณ์บรรยากาศและพูดคุยกับ ธุรกิจที่มาร่วมงาน ทำให้ได้แง่คิดในการประกอบธุรกิจ รวมถึงความรู้สึกรักที่ธุรกิจเหล่านั้นมีต่อกรมพัฒนาธุรกิจการค้า มาเล่าสู่กันฟัง



ดร.ประภาวัลย์ ขวณไชยะกุล
ผู้อำนวยการโรงเรียนกวดวิชา บ้านวิชาการ

สำหรับผู้ที่อยู่ในแวดวงการศึกษา คงจะปฏิเสธไม่ได้ว่า ไม่รู้จัก ดร.ประภาวัลย์ ขวณไชยะกุล หรือ อาจารย์แม่ ผู้อำนวยการ โรงเรียนกวดวิชาบ้านวิชาการ ผู้ที่ประสบความสำเร็จในการดูแลบุตร ทั้ง 3 คน ท่านมีวิธีการเลี้ยงดูลูกอย่างไรและบริหารจัดการโรงเรียน กวดวิชาเป็นระบบแค่ไหน ลองไปฟังท่านเล่าให้ฟังกัน

“ดิฉันเรียนสูงถึงระดับปริญญาเอก
คิดว่ารู้มากกว่าคนอื่น
พอเข้ามาตรงนี้ มาอบรมกับกรมฯ
ดิฉันคิดว่าอยู่อนุบาลมากกว่า”

"ดิฉันมีลูกทั้งหมด 3 คน เลี้ยงลูกโดยสอนด้วยตัวเองทุกวิชา ลูกๆ สอบชิงทุนได้ทุกคน ทำให้ผู้ปกครองรวมถึงเพื่อนๆ เอลูกมาฝากเลี้ยงฝากสอน เพื่อจะได้ประสบความสำเร็จอย่างนี้บ้าง จึงกลายเป็นโรงเรียนกวดวิชาขึ้นมาโดยปริยาย ซึ่งเปิดมาได้กว่า 20 ปีแล้ว"

จุดเด่นของโรงเรียนก็คือ จะเป็นการสอนสด แบ่งกลุ่มผู้เรียนขนาดเล็กไม่เกิน 6 คน วิเคราะห์ผู้เรียน และเลือกครู ให้เหมาะกับผู้เรียน โดยกำหนดปรัชญาโรงเรียนว่า "เราจะดูแลบุตรหลานของท่าน เหมือนหนึ่งบุตรหลานของเราเอง เราจะอบรมสั่งสอนบุตรหลานของท่านด้วยจิตวิญญาณครู"

กับคำถามที่ว่าเปิดโรงเรียนมากกว่า 20 ปี ทำไมถึงมีสาขาเพียงไม่กี่สาขา ดร.ประภาวัลย์ เล่าว่า "ที่เปิดน้อย เพราะ ตัวเองต้องดูแลละเอียดในทุกๆ เรื่อง ตั้งแต่เรื่องทำเล ฮวงจุ้ย สถานที่ตั้ง การก่อสร้าง การคัดครู ซึ่งถือเป็นเรื่องใหญ่มากๆ ในระหว่างที่ครูสอนก็จะดูแลตั้งแต่การแต่งกาย ความประพฤติ การเตรียมการสอน การเข้าสอบ การประเมินผลเด็ก โดยจะมี รายงานให้ผู้ปกครองทราบทุกๆ เดือน"

สำหรับความประทับใจที่มีต่อกรมฯ ดร.ประภาวัลย์ ได้กล่าวว่า "เข้าร่วมกิจกรรมของกรมได้ประมาณ 1 ปี ตอนนั้น คิดจะขายแฟรนไชส์ ก็ลองเขียนสัญญาดู เขียนได้ทั้งหมด 5 หน้า แต่พอเข้ามาเรียนกับกรมฯ เขียนเพิ่มได้ 28 หน้า พอเรียนจบ เขียนได้ 32 หน้า ดิฉันเรียนสูงถึงระดับปริญญาเอก คิดว่ารู้มากกว่าคนอื่น พอเข้ามาตรงนี้ มาอบรมกับกรมฯ ดิฉันคิดว่าอยู่ อนุบาลมากกว่า กรมฯ ทำให้เห็นชัดในสิ่งที่ยังไม่ชัด เกิดความมั่นใจในสิ่งที่เราจะทำ ไม่อย่างนั้นก็จะทำงานแบบกล้วยๆ กลัวๆ"

คุณวิไลลักษณ์ สุจิตประเสริฐ Marketing & Training Manager บริษัท บิลเลียน กรุป จำกัด ได้เล่าให้ฟังว่า "จุดกำเนิดของ Billion Coffee ย้อนไปเมื่อ 14 ปีที่แล้ว คุณกิตติชญา ลือสุขประเสริฐ (คุณนู) กรรมการผู้จัดการ บริษัท บิลเลียน กรุป จำกัด ได้เปิดร้านกาแฟแห่งแรก หลังจากที่เปิดได้สักพัก เริ่มมีคนติดใจในรสชาติและเข้ามาสอบถามว่าอยากจะเปิดร้านกาแฟบ้าง ต้องซื้อเครื่อง ซื้อเมล็ดจากที่ไหน แรกๆ คุณนูก็แนะนำให้ แต่หลังจากที่มีคนมาสอบถามมากขึ้น คุณนูก็เริ่มเห็นช่องทาง โดยเปิดบริษัทที่มีชื่อว่า "ภูริชวัน" และเริ่มสั่งเครื่องเข้ามาขายเองในปี 2001 นั่นคือจุดเริ่มต้นว่าถ้าใครอยากได้เครื่องชงกาแฟก็มาหาที่นี่ได้เลย โดยให้การอบรมสอนวิธีการชง , วิเคราะห์ทำเล , วิเคราะห์ตลาดให้ ลูกค้าก็เพิ่มขึ้นจาก 1 ไปเป็น 10 สาขา หลังจากเปิดได้ 10 สาขา คุณนูก็ได้เข้ามาอบรมกับกรมพัฒนาธุรกิจการค้า หลักสูตรสร้างธุรกิจเข้าสู่ระบบแฟรนไชส์ (Franchise B2B) ในรุ่นที่ 5 ณ จุดนี้เอง Billion Coffee จึงได้ก้าวเข้าสู่ระบบแฟรนไชส์อย่างแท้จริง"



คุณกิตติชญา ลือสุขประเสริฐ

“ ถ้าไม่ได้กรรมฯ
บอกได้เลยว่าแบรนด์ของเรา
คงไม่ได้มาถึงจุดนี้แน่นอน
เรียกได้ว่ากรรมฯ เหมือนเป็น
คนตัดสายสะดือให้กับ
Billion Coffee เลยก็ว่าได้ ”



คุณวิไลลักษณ์ สุจิตประเสริฐ
Marketing & Training Manager บริษัท บิลเลียน กรุป จำกัด

....จากวันนั้นจนถึงวันนี้ 14 ปีผ่านมา Billion Coffee มีสาขาแล้ว 255 สาขา กับคำถามที่ว่าทำไมถึงขยายสาขาได้มากขนาดนี้ มีจุดเด่นอย่างไร คุณวิได้เล่าให้ฟังอย่างภาคภูมิใจว่า "สำหรับความสำเร็จที่มีมาถึงทุกวันนี้ ต้องขอขอบคุณกรมพัฒนาธุรกิจการค้า เราเป็นลูกหม้อของที่นี่เลยก็ว่าได้ คุณนูเข้าอบรมรุ่น 5 วิเข้าอบรมรุ่น 15 เริ่มมาจากที่ไม่รู้อะไรจริงๆจนมาถึงทุกวันนี้ได้ ที่นี้ถือว่าให้กำเนิดธุรกิจ Billion Coffee กรมพัฒนาธุรกิจการค้าเป็นผู้ให้ชีวิต ทำให้เราไพล่ยอดขึ้นมาได้ เพราะตอนมาอบรมครั้งแรกเป็นช่วงที่เริ่มทำธุรกิจใหม่ๆ ไม่รู้ว่าจะต้องทำอะไรบ้าง ถ้าไม่ได้กรรมฯ บอกได้เลยว่าแบรนด์ของเราคงไม่ได้มาถึงจุดนี้แน่นอน เรียกได้ว่ากรรมฯ เหมือนเป็นคนตัดสายสะดือให้กับ Billion Coffee เลยก็ว่าได้"



เป็นที่ทราบกันดีว่าถ้าต้องการพัฒนาทักษะของเด็กๆ ให้เติบโตเป็นผู้ใหญ่อย่างสมบูรณ์ ช่วงวัย 3-7 ปีถือว่าเป็นช่วงที่สำคัญที่สุด จึงเป็นที่มาของธุรกิจการศึกษาแห่งหนึ่งที่ชื่อว่า "เบรน ฟิตเนส" ซึ่งใช้การฝึกเด็กโดยใช้เกมการศึกษาเป็นตัวกระตุ้น เพื่อจัดระบบการทำงานและพัฒนาของสมองให้กับเด็กที่มีอายุ 3-7 ปี ซึ่งกิจกรรมและเกมเป็นเครื่องมือที่เหมาะสมที่สุดสำหรับพัฒนาเด็ก เพราะจะช่วยพัฒนาทักษะที่จำเป็นในชีวิต เช่น ทักษะทางอารมณ์ สังคม ปลุกฝังความคิดแบบมีเหตุผล ซึ่งเป็นที่น่าภาคภูมิใจว่าเกมการศึกษาเป็นหลักสูตรแรกของคนไทยที่ได้รับการรับรองโดยกระทรวงศึกษาธิการ มีชื่อหลักสูตรว่า "ทักษะชีวิต"

“...ปีที่ผ่านมาเราได้รางวัล
มาตรฐานแฟรนไชส์จากกรมฯ
ซึ่งเป็นสิ่งที่สามารถการันตีว่า
ธุรกิจของเราไม่ใช่ธุรกิจ
ที่หาเช้ากินค่ำ แต่เป็นธุรกิจที่ยั่งยืน
ทุกครั้งที่ทีมงานของกรมฯ
ผมอยากเข้าร่วมทุกครั้ง”



คุณกิตติ ใจยา หรือที่เด็กๆ เรียกว่า "ครูหนิง" General Manager ของ Brain Fitness ได้เล่าถึงแนวความคิดในการทำธุรกิจการศึกษานี้ว่า "ความสุขเกิดจากการเล่นที่ประสบความสำเร็จ ความมั่นใจก่อให้เกิดความกล้า ประสบการณ์ก่อให้เกิดความรอบรู้ การจดจ่อกับงานก่อให้เกิดสมาธิ ทักษะความชำนาญก่อให้เกิดการทำงานที่ถูกต้อง เด็กๆ ที่มาเรียนที่นี่จะได้ลงมือทำเอง ได้ใช้ประสาทสัมผัสผ่านเกม กิจกรรม เพราะธรรมชาติของเด็กคือ การเล่น ทำให้เขามีความสุข ถ้าได้เล่นอย่างถูกวิธี นั่นหมายความว่า เด็กได้ใช้สมองทำงานอย่างถูกวิธีด้วยเช่นกัน"

ดังนั้น เด็กวัย 3-7 ปี จะต้องเป็นวัยที่กระตุ้นกระบวนการสมองให้พัฒนา เช่น 3 ปี ควรต้องพัฒนาการสังเกต 4 ปี ควรต้องเรียนรู้การเชื่อมโยงเหตุผล 5 ปีเรียนรู้การคิดวิเคราะห์ 6 ปีพัฒนาความคิดไปสู่การวางแผน 7 ปีรู้จักการแก้ไขปัญหาเฉพาะหน้า, การทำงานเป็นกลุ่ม ซึ่งถ้าเด็กๆ ได้มาเรียนในหลักสูตรนี้ ช่วงชั้นของสมองในแต่ละปีก็จะสมบูรณ์ ทำให้การเรียนรู้ในเรื่องต่างๆ ก็จะสามารถทำตามไปด้วย แต่กว่าจะพัฒนาหลักสูตรมาถึงวันนี้ได้ ครูหนิงบอกว่าไม่ใช่เรื่องง่ายๆ เลย เพราะต้องสั่งเกมใหม่ๆ เข้ามาตลอด ต้องทำวิจัยถึงฟีดแบคที่ออกมา การวิจัยก็ต้องวิจัยทั้งผู้เรียนและวิจัยเกมแต่ละชนิดด้วยว่าเด็กเล่นได้ และเกิดประโยชน์อย่างแท้จริง



หลังจากที่เปิดธุรกิจการศึกษามากกว่า 20 ปี ครูหนิงก็คิดที่อยากจะขยายสาขาเพิ่มจึงได้เข้าร่วมกิจกรรมกับกรมฯ มาตั้งแต่ ปี 2551 ขณะนี้ Brain Fitness สามารถขยายสาขาได้ถึง 17 สาขา โดยได้เข้าร่วมงานแฟรนไชส์เดียวกับกรมฯ ทุกปี

"ผมเชื่อว่าเราอาจจะไม่ได้ขายแฟรนไชส์ในงานนี้ได้ทั้ง 100% แต่ในเรื่องของการสนับสนุนเป็นไปในทิศทางที่ดีมาก เพราะเป็นการสร้างแบรนด์ของเรา ลูกค้าและ

ผู้ประกอบการที่สนใจที่จะทำธุรกิจนี้ เมื่อเข้าไปค้นหาข้อมูลในอินเทอร์เน็ตก็จะเห็นเว็บไซต์หรือข้อมูลของเราขึ้นอยู่ในเว็บกรมฯ นั่นหมายความว่า เราได้

รับมาตรฐาน ได้ความน่าเชื่อถือ และปีที่ผ่านมาเรายังได้รางวัลมาตรฐานแฟรนไชส์จากกรมฯ ซึ่งเป็นสิ่งที่สามารถการันตีว่าธุรกิจของเราไม่ใช่ธุรกิจที่หาเช้ากินค่ำ แต่เป็นธุรกิจที่ยั่งยืน ทุกครั้งที่ทีมงานของกรมฯ ผมอยากเข้าร่วมทุกครั้ง"

“ ในการอบรมทำให้ผมได้เรียนรู้มากขึ้น
มีการทำ work shop ทำการบ้านเยอะมาก
ทำให้รู้ว่าสิ่งที่คิดในตอนแรกนั้นถูกแค่ครั้งเดียว
กรมฯ ได้มาช่วยเติมคำตอบให้อีกครั้งหนึ่ง ”



ดร.ถนัด วิชโรทยางกูร
ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ฟอรัช อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด

กระแสพลังงานสีเขียวกำลังมาแรง รถยนต์ก็เป็นปัจจัยพื้นฐานในการดำรงชีวิตที่มีความเกี่ยวข้องกับพลังงานดังกล่าว ผู้ที่รู้และเชี่ยวชาญด้านพลังงานยานยนต์และพลังงานทดแทนในบ้านเราเบอร์ 1 คงหนีไม่พ้น ดร.ถนัด วิชโรทยางกูร ประธานกรรมการบริหาร บริษัท ฟอรัช อินเตอร์เนชั่นแนล จำกัด เลยอดไม่ได้ที่จะสอบถามถึงแนวทางการบริหารจัดการแฟรนไชส์ เพื่อจะเป็นแรงผลักดันให้กับผู้ประกอบการแฟรนไชส์รายใหม่ๆ ต่อไป

"Auto Quiks" เป็นศูนย์บำรุงรักษารถยนต์ตามระยะทาง ดูแลรถที่ใช้พลังงานทดแทนโดยเฉพาะ พวกแก๊สโซฮอลล์ ไฮโดรเจน ให้บริการแบบครบวงจร มีบริการขายยางด้วย ตอนนี้อยู่ศูนย์ต้นแบบอยู่ในปทุมธานีจาก ถนนวิภาวดีรังสิต ชื่อ "บางจาก กรีน ออโต้ เซอร์วิส" จุดเด่นของศูนย์บริการแห่งนี้ก็คือ ทำงานภายใต้โรงงานที่แท้จริงและความพึงพอใจของลูกค้าสูงสุด อะไรเสียแล้วถึงเปลี่ยนไม่ใช่ขายไปหมดทุกอย่าง พนักงานทุกคนมีวุฒิการศึกษาในสาขาเทคนิคยานยนต์ จึงทำให้มีความรู้ความชำนาญเรื่องเครื่องยนต์อย่างแท้จริง ให้ความใส่ใจและความรอบคอบในการบริการอย่างสูงสุด



"ผมเริ่มเข้ามาศึกษาระบบแฟรนไชส์กับกรมฯ เมื่อ 2 ปีที่แล้ว อยู่ในรุ่นที่ 16 ได้รับเกียรติให้เป็นประธานรุ่น ในการอบรมทำให้ผมได้เรียนรู้มากขึ้น มีการทำ Work Shop ทำการบ้านเยอะมาก ทำให้รู้ว่าสิ่งที่คิดในตอนแรกนั้นถูกแค่ครั้งเดียว กรมฯ ได้มาช่วยเติมคำตอบให้อีกครั้งหนึ่ง เช่น การขยายแฟรนไชส์ที่คนส่วนใหญ่คิดว่าเป็นค่าหัวคิวหรือเงินกินเปล่า นั้นจริงๆ แล้วเป็นเงินทุนที่ช่วยในการบริหารจัดการให้ แฟรนไชส์ซีเจริญเติบโต ท่านวิทยากรได้สอนว่า ถ้าแฟรนไชส์ไหนไม่ได้เก็บค่าแรกเข้า อนาคตไม่น่าจะไปได้ เพราะจะไม่มีเงินดูแลเขาได้ เท่ากับเป็นแฟรนไชส์ที่ขายของอย่างเดียว ไม่มีระบบ สิ่งสำคัญเราต้องแข็งแรงพอ ประสบความสำเร็จให้เห็น แล้วค่อยขาย เมื่อขายแล้วก็ต้องดูแลเขาให้อยู่รอด เมื่อเขาเติบโตดี แปรนแปลงก็จะดีไปด้วย ถ้ามีสัก 20 สาขา ไม่ต้องเสียเงินไปทำโฆษณาเลย ไปไหน ใครก็รู้จัก"

ถามถึงความประทับใจที่ได้เข้าร่วมกิจกรรมของกรมฯ ดร.ถนัด ได้พูดอย่างหนักแน่นว่า "ผมกลัวพูดและขยี้จนเกินไปว่าหลักสูตร B2B เป็นหลักสูตรที่ดีที่สุดเท่าที่ผมเคยสัมผัสมา เพราะผมเป็นอาจารย์สอนด้วยเลยชอบเข้าฟังลั้มนมา เพื่อจะเอาความรู้ต่างๆ มาใช้ในการสอน



นักศึกษา การมาอบรมได้ประโยชน์มากมายมหาศาล ในวันนี้คนที่ผ่านหลักสูตร B2B ก็ประสบความสำเร็จเป็นจำนวนมากเพราะในแฟรนไชส์ไทยส่วนใหญ่จะเป็น SMEs ทั้งหมด แต่ละรุ่นจะมีการรวมตัวกันเป็นสมาคมแฟรนไชส์ อโกลีเซ็น FLA แบ่งเป็นคลัสเตอร์ต่างๆ เครือข่ายเหล่านี้เขาจะช่วยเหลือซึ่งกันและกัน"

ยกระดับมาตรฐานธุรกิจต่อยอดเข้าสู่ตลาดหลักทรัพย์

ในระยะเวลาไม่กี่ปีที่ผ่านมาจนถึงปัจจุบัน ค่านิยมของคนส่วนใหญ่ต้องการมีธุรกิจเป็นของตัวเองมากขึ้น จนอาจเรียกได้ว่าเป็นยุคของผู้ประกอบการ (The age of entrepreneur) เลยก็ว่าได้ SMEs มีบทบาทสำคัญในการเสริมสร้างความแข็งแกร่งต่อระบบเศรษฐกิจไทย โดยเฉพาะอย่างยิ่ง ประเทศไทยกำลังก้าวเข้าสู่การรวมกลุ่มประชาคมเศรษฐกิจอาเซียนในปลายปี 2558 นี้ ส่งผลต่อการเป็นตลาดและฐานการผลิตร่วมกันภายในภูมิภาค จึงนับเป็นโอกาสของธุรกิจไทยในการยกระดับมาตรฐานในการดำเนินธุรกิจสู่สากลให้เกิดผลประโยชน์สูงสุด แต่ในการทำธุรกิจของ SMEs มีข้อจำกัดหลายด้าน หนึ่งในข้อจำกัดก็คือ ด้านเงินทุน SMEs ส่วนใหญ่มักจะประสบปัญหาการขาดแคลนเงินทุน การขอกู้เงินจากสถาบันการเงินเพื่อการลงทุนหรือขยายกิจการ เพราะไม่มีการจัดทำบัญชีอย่างเป็นระบบ และขาดหลักทรัพย์ค้ำประกัน จึงจำเป็นต้องมีการระดมเงินทุนจากภาคประชาชน รวมทั้งภาคธุรกิจ เพื่อเพิ่มทางเลือกในการขยายธุรกิจได้อีกช่องทางหนึ่ง โดยการแปรสภาพกิจการสู่ตลาดหลักทรัพย์ในอนาคต



กรมพัฒนาธุรกิจการค้า เล็งเห็นและได้ให้ความสำคัญในการส่งเสริมพัฒนาธุรกิจและสร้างความพร้อมแก่ผู้ประกอบการธุรกิจไทย โดยเฉพาะธุรกิจ SMEs ให้มีศักยภาพเตรียมพร้อมเข้าสู่ตลาดอาเซียน พร้อมทั้งยกระดับธุรกิจสู่เกณฑ์มาตรฐานคุณภาพเพื่อให้ธุรกิจมีความเข้มแข็งสามารถแข่งขันได้ในทุกระดับ มุ่งสู่การเป็น Trading Nation อย่างเต็มรูปแบบ โดยกรมฯ ได้ร่วมมือกับตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทย (SET) ตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ (MAI) และสภาวิชาชีพบัญชีในพระบรมราชูปถัมภ์ จัดงานสัมมนาเชิงปฏิบัติการพัฒนาต่อยอดธุรกิจเข้าสู่ตลาดหลักทรัพย์ ไปเมื่อวันที่ 27 มกราคม 2558 ณ ศูนย์ถ่ายทอดความรู้ AEC ชั้น 9 กรมพัฒนาธุรกิจการค้า โดยได้รับเกียรติจาก คุณศรัณย์ สุภคศรัณย์ ผู้อำนวยการสภาวิชาชีพบัญชี ผู้เชี่ยวชาญด้านการวางระบบบัญชีและรายงานทางการเงิน และคุณภัทรมน พิรุพันธ์ รองผู้อำนวยการตลาดหลักทรัพย์ MAI ผู้เชี่ยวชาญด้านตลาดหลักทรัพย์ ร่วมกันถ่ายทอดความรู้และประสบการณ์ในการเตรียมความพร้อมเข้าเป็นบริษัทจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แก่ผู้เข้าอบรมจำนวนกว่า 117 บริษัท ซึ่งมาจากธุรกิจที่ผ่านเกณฑ์มาตรฐานคุณภาพจากกรมฯ ได้แก่ ธุรกิจค้าส่งค้าปลีก ธุรกิจแฟรนไชส์ ธุรกิจให้บริการโลจิสติกส์ ธุรกิจบริการเกี่ยวกับการท่องเที่ยว ธุรกิจบริการเกี่ยวกับสุขภาพ ธุรกิจบริการด้านบัญชี สำนักงานบัญชีคุณภาพ ธุรกิจบริหารทรัพย์สิน และธุรกิจที่ได้รับรางวัลธรรมาภิบาลดีเด่นจากกรม รวมทั้งธุรกิจสาขาต่างๆ จำนวนรวมทั้งสิ้นกว่า 1,580 ราย

ซึ่งกิจการที่สนใจและมีคุณสมบัติตามหลักเกณฑ์การเข้าจดทะเบียน สามารถศึกษาข้อมูลและเตรียมพร้อมเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์ได้ดังนี้

1. การตรวจสอบสถานะทางธุรกิจ เป็นการปรับระบบบัญชีและรายงานทางการเงิน โดยที่ปรึกษาทางการเงินและผู้สอบบัญชีที่ได้รับอนุญาตจากสำนักงานคณะกรรมการกำกับหลักทรัพย์และตลาดหลักทรัพย์ (ก.ล.ต.)
2. การแปรสภาพกิจการจากบริษัทจำกัดเป็นบริษัทมหาชน โดยกรมพัฒนาธุรกิจการค้า ซึ่งเป็นหน่วยงานที่อำนวยความสะดวกด้านการจดทะเบียน กำกับดูแล และบริการข้อมูลธุรกิจ
3. การยื่นขออนุญาตกระจายหุ้นต่อประชาชนและยื่นขอจดทะเบียนต่อ ก.ล.ต.
4. การกระจายหุ้นต่อประชาชน โดยผู้จัดจำหน่ายและรับประกันการจัดจำหน่ายหลักทรัพย์ (Underwriter)
5. การเข้าจดทะเบียนในตลาดหลักทรัพย์แห่งประเทศไทยและตลาดหลักทรัพย์ เอ็ม เอ ไอ



SMEs เป็นเหมือนเส้นเลือดใหญ่ที่มีความสำคัญต่อระบบเศรษฐกิจของประเทศ การเข้าถึงแหล่งเงินทุนได้สะดวก จะเป็นฟันเฟืองที่หมุนให้ระบบเศรษฐกิจของ SMEs ก้าวไปข้างหน้า เติบโตได้อย่างมีเสถียรภาพต่อไป สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ กองพัฒนาผู้ประกอบการธุรกิจ โทรศัพท์ 0 2547 5963



การนำส่งงบการเงินรอบปีบัญชี 2557

นับเวลาถอยหลังใกล้เข้ามาทุกทีแล้ว สำหรับผู้ประกอบการธุรกิจทั่วประเทศที่มีรอบบัญชีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม 2557 ต้องนำส่งงบการเงินให้แล้วเสร็จภายในวันที่ 31 พฤษภาคม 2558 กรณีห้างหุ้นส่วนจดทะเบียนที่จัดตั้งขึ้นตามกฎหมายไทย นิติบุคคลที่ตั้งขึ้นตามกฎหมายต่างประเทศที่ประกอบธุรกิจในประเทศไทย กิจกรรมร่วมค้าตามประมวลรัษฎากร ต้องนำส่งงบการเงินภายใน 5 เดือนนับแต่วันปิดรอบบัญชี คือ ภายในวันที่ 31 พฤษภาคม 2558 สำหรับกรณีบริษัทจำกัด หรือบริษัทมหาชนจำกัด ต้องนำเสนองบการเงินต่อผู้ถือหุ้นเพื่ออนุมัติในที่ประชุมใหญ่ ภายใน 4 เดือนนับแต่วันปิดรอบบัญชี โดยต้องอนุมัติงบการเงินภายในเดือนเมษายน 2558 และต้องนำส่งงบการเงินภายใน 1 เดือนนับแต่วันที่ได้อนุมัติจากที่ประชุมใหญ่ผู้ถือหุ้น สำหรับธุรกิจที่ไม่นำส่งงบการเงินหรือไม่ส่งสำเนาบัญชีรายชื่อผู้ถือหุ้น ภายในเวลาที่กฎหมายกำหนดจะมีความผิดต้องโทษปรับ โดยกรมฯ เป็นผู้ดำเนินคดีกับธุรกิจที่ไม่นำส่งงบการเงินทุกราย

ในปีนี้มีนิติบุคคลที่มีหน้าที่ต้องนำส่งงบการเงินจำนวน 545,356 ราย ซึ่งจากสถิติที่ผ่านมาร้อยละ 80 มักจะส่งงบการเงินในช่วงสัปดาห์สุดท้ายของเดือนพฤษภาคม ซึ่งจะทำให้ได้รับบริการที่ไม่สะดวก รวดเร็วเท่าที่ควร เนื่องจากมีจำนวนผู้รับบริการเป็นจำนวนมาก และหากงบการเงินมีข้อผิดพลาดก็ไม่สามารถแก้ไขได้ทันเวลา เสี่ยงต่อการฝ่าฝืนกฎหมาย อาจนำมาซึ่งโทษปรับได้

ตลอดเวลาที่ผ่านมากรมฯ ได้ให้ความสำคัญในการอำนวยความสะดวกแก่ประชาชนผู้ติดต่อ โดยเน้นการให้บริการที่รวดเร็ว ลดขั้นตอน สามารถตอบสนองความต้องการของผู้รับบริการ โดยลดจำนวนงบการเงินที่ต้องนำส่งเหลือเพียงชุดเดียวทั่วประเทศ ซึ่งผู้ประกอบการสามารถนำส่งงบการเงินได้ 3 ช่องทาง คือ

1. ทางไปรษณีย์ ณ ที่ทำการไปรษณีย์ทุกแห่งทั่วประเทศ

2. นำส่งด้วยตนเอง ณ หน่วยงานของกรมพัฒนาธุรกิจการค้า ดังนี้

- กรมพัฒนาธุรกิจการค้า สนามบินน้ำ จังหวัดนนทบุรี
- สำนักงานพัฒนาธุรกิจการค้าเขต 1 – 6 ในกรุงเทพมหานคร (เป็นเกล้าฯ พหลโยธิน รัชดาภิเษก สุรวงศ์ บางนา และศูนย์ราชการเฉลิมพระเกียรติ 80 พรรษา ถนนแจ้งวัฒนะ)
- สำนักงานพัฒนาธุรกิจการค้าทุกจังหวัดทั่วประเทศ และอีก 4 สาขาได้แก่ แม่สอด หัวหิน เมืองพัทยา และเกาะสมุย

3. ทางอิเล็กทรอนิกส์ (e-filing) นวัตกรรมใหม่ส่งงบการเงินผ่านทางเว็บไซต์ของกรมฯ www.dbd.go.th เลือก "การนำส่งงบการเงินทางอิเล็กทรอนิกส์ DBD e-filing"



ดังนั้น จึงขอความร่วมมือให้ผู้ประกอบการยื่นส่งงบการเงินตั้งแต่เนิ่นๆ ซึ่งจะช่วยให้ได้รับความสะดวก รวดเร็ว และไม่เสียเวลา โดยก่อนนำส่งงบการเงินขอให้ตรวจสอบความถูกต้องของงบการเงินอย่างรอบคอบ ครบถ้วน หากมีข้อบกพร่องให้รีบแก้ไข ซึ่งงบการเงินที่ถูกต้องจะเป็นประโยชน์ต่อผู้ที่นำงบการเงินไปใช้ประกอบการตัดสินใจลงทุน และทำให้เป็นที่ยอมรับของนักลงทุนทั้งในและต่างประเทศ หากมีปัญหาข้อสงสัยสามารถสอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ สำนักข้อมูลธุรกิจ กรมพัฒนาธุรกิจการค้า โทร. 0 2547 4370, 0 2547 4385 หรือที่สำนักงานพัฒนาธุรกิจการค้า ทุกจังหวัดทั่วประเทศ ดาวน์โหลดแบบนำส่งงบการเงิน (ส.บข.3) ได้ทาง www.dbd.go.th



DBD Clear Data แบบ ส.บข.3										
 แบบนำส่งงบการเงิน										
สำหรับเจ้าหน้าที่ เลขที่ วันที่ เดือน ปี เจ้าหน้าที่										
เลขทะเบียนนิติบุคคล										
1. ผลการ ☐ งบการเงินรอบบัญชีสิ้นสุดวันที่ 31 ธันวาคม ☐ อื่นๆ ระบุ ☐ บัญชีรายชื่อผู้ถือหุ้นในระบุงบประมาณประจำปีเมื่อวันที่ ☐ แบบนำส่งงบการเงินที่เกี่ยวข้องกับการลงทุนต่างประเทศ (แบบ ส.บข.3/1) ☐ ส่งธนาคารแห่งประเทศไทย										
2. ชื่อ กิจการ ☐ ทั้งหุ้นส่วนสามัญนิติบุคคล ☐ ทั้งหุ้นส่วนจำกัด ☐ บริษัทจำกัด ☐ บริษัทมหาชนจำกัด ☐ นิติบุคคลต่างประเทศ ☐ กิจการร่วมค้า										
3. ที่ตั้ง สำนักงานใหญ่เลขที่ หมู่ที่ ซอย ถนน ตำบล/แขวง อำเภอ/เขต จังหวัด โทร. โทรสาร e-mail										
4. ผู้ทำ บัญชี (นาย/นาง/นางสาว) e-mail รหัสผู้ทำบัญชี										
5. ผู้สอบ บัญชีรับ อนุญาต (นาย/นาง/นางสาว) วันที่รับรองงบการเงิน เลขทะเบียนผู้สอบบัญชี email โทร. การแสดงความเห็นในรายงานการสอบบัญชี ☐ ไม่มีเงื่อนไข ☐ มีเงื่อนไข ☐ ไม่แสดงความเห็น ☐ ไม่ถูกต้อง										
มูลค่าที่คืน (ไม่รวมอากรและอุปกรณ์) จำนวนเงิน บาท										
<table border="1"> <thead> <tr> <th>ประเภทธุรกิจ</th> <th>อัตราร้อยละของรายได้รวม</th> <th>รหัสธุรกิจ</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>1. </td> <td>% </td> <td> </td> </tr> <tr> <td>2. </td> <td>% </td> <td> </td> </tr> </tbody> </table>		ประเภทธุรกิจ	อัตราร้อยละของรายได้รวม	รหัสธุรกิจ	1.	%		2.	%	
ประเภทธุรกิจ	อัตราร้อยละของรายได้รวม	รหัสธุรกิจ								
1.	%									
2.	%									
7. คำ รับรอง ข้าพเจ้าขอรับรองว่าความ ที่ระบุไว้ในแบบนำส่งงบการเงิน และ งบการเงินที่จัดส่งมาพร้อมนี้จัดทำ ขึ้นอย่างถูกต้องครบถ้วน ตามความ เป็นจริงและตามมาตรฐานการบัญชี ลงชื่อ ลงชื่อ () () หุ้นส่วนผู้จัดการ / กรรมการผู้มีอำนาจ / ผู้รับผิดชอบดำเนินการแทนกิจการ วันที่ (ประทับตรา)										

คลิก
“ลงทะเบียน”
ระบบ e-Filing



ป้องปรามนอมนีท่องเที่ยว



เป็นที่ทราบกันดีว่า แหล่งรายได้หลักของประเทศ ส่วนหนึ่งมาจากการท่องเที่ยว ซึ่งภาครัฐได้กำหนดนโยบาย ส่งเสริมการท่องเที่ยวมาโดยตลอด รวมถึงการเปิดเสรีทางการค้า ก็เป็นปัจจัยที่ทำให้ธุรกิจท่องเที่ยวขยายตัวอย่างมาก ส่งผลให้ชาวต่างชาติเข้ามาในประเทศไทยเพิ่มขึ้น ซึ่งบางส่วนเข้ามาประกอบธุรกิจของคนในท้องถิ่น โดยบริษัททัวร์นอมนี เหล่านี้จะดำเนินการในลักษณะการแย่งอาชีพของคนในพื้นที่ แอบแฝงการทำธุรกิจท่องเที่ยวแบบครบวงจร เช่น นำเที่ยว เช่าที่พัก ร้านอาหาร ชักจี้ด ร้านขายของที่ระลึก ไกด์ทัวร์ นวดแผนไทย และธุรกิจสปา โดยจ้างให้คนไทยเป็นตัวแทน อำพราง (Nominee) ในการดำเนินธุรกิจดังกล่าว นอกจากนี้ บางรายยังมีพฤติกรรมข่มขู่นักท่องเที่ยวไม่ให้ใช้บริการของผู้ประกอบการท้องถิ่น ซึ่งการกระทำดังกล่าวมีความผิดตาม พระราชบัญญัติการประกอบของคนต่างด้าว พ.ศ.2542 ปัญหาทัวร์นอมนีเป็นปัญหาใหญ่ระดับประเทศ ส่งผลกระทบ ในวงกว้างต่อระบบเศรษฐกิจและภาพลักษณ์อย่างมากมาย

มหาศาล หากไม่เร่งแก้ไขประเทศจะสูญเสียโอกาสทาง เศรษฐกิจอย่างมาก ขณะนี้มีผู้ประกอบการธุรกิจนำเที่ยวที่อยู่ในระบบทั้งสิ้น 12,914 ราย แบ่งเป็นประเภทท่องเที่ยวทั่วไป 3,010 ราย ท่องเที่ยวในประเทศ 15,675 ราย ท่องเที่ยว เฉพาะพื้นที่ 5,067 ราย และธุรกิจนำเที่ยวจากต่างประเทศ 3,270 ราย

จากปัญหาดังกล่าว กรมพัฒนาธุรกิจการค้า จึงได้ ร่วมกับสำนักงานปลัดกระทรวงการท่องเที่ยวและกีฬา กรม การท่องเที่ยว และกรมสอบสวนคดีพิเศษ ทำพิธีลงนามบันทึก ข้อตกลงความร่วมมือการแก้ไขปัญหาการประกอบธุรกิจ ท่องเที่ยว โดยใช้คนไทยเป็นตัวแทนอำพราง (Nominee) เมื่อปลายปีที่ผ่านมา โดยคณะทำงานร่วมจะพิจารณาข้อมูล ด้านการรับจดทะเบียนธุรกิจ การอนุญาตให้ประกอบธุรกิจ การเชื่อมโยงแลกเปลี่ยนข้อมูล การทำแผนปฏิบัติการตรวจสอบ กำกับดูแลและป้องปราม ตลอดจนยกระดับมาตรฐาน คุณภาพของผู้ประกอบการท่องเที่ยวให้เข้มแข็งอย่างยั่งยืน





สำหรับความคืบหน้าล่าสุดได้ร่วมกันกำหนดแผนปฏิบัติการและลงพื้นที่ตรวจสอบธุรกิจท่องเที่ยวในเขตกรุงเทพมหานคร เมื่อวันที่ 28 มกราคม 2558 พบว่าผู้ประกอบการจิตต้นตัวและให้ความสำคัญในการปฏิบัติตามกฎหมายอย่างเคร่งครัด พร้อมให้ความร่วมมือในการตรวจสอบเอกสารด้วยดี

โดยเจ้าหน้าที่ได้เข้าตรวจสอบ ณ อาคารพระราม 9 ในครั้งนี้ พบว่ามีธุรกิจนำเที่ยวที่เข้าข่ายเป็นนอมินี เพียง 1 ราย ซึ่งกรมฯ ได้แจ้งให้กรมการจัดส่งเอกสารไปให้กรมฯ ตรวจสอบในเชิงลึกก่อน หากพบว่าผิดโดยเจตนา ก็จะส่งเรื่องต่อให้กรมสอบสวนคดีพิเศษดำเนินการตามกฎหมายต่อไป ซึ่งแม้จะพบผู้เข้าข่ายเพียง 1 ราย แต่กรมฯ ไม่ได้วางใจหรือนิ่งนอนใจแต่อย่างใด ในการลงพื้นที่ครั้งนี้ได้ส่งเจ้าหน้าที่ไปให้คำแนะนำแก่ผู้ประกอบการเกี่ยวกับกฎหมายที่ต้องรู้และปฏิบัติตาม เพื่อป้องกันไม่ให้เกิดการใช้ตัวแทนอำพราง

ทั้งนี้ กรมพัฒนาธุรกิจการค้า ฝากเตือนคนไทยที่ให้ความช่วยเหลือ สนับสนุนหรือถือหุ้นแทนคนต่างด้าว มีความผิดทั้งคนไทยและคนต่างชาติ มีโทษทั้งทางแพ่งและทางอาญา คือ จำคุกไม่เกิน 3 ปี หรือปรับตั้งแต่ 100,000 - 1,000,000 บาท หรือทั้งจำทั้งปรับ และยังมีโทษปรับรายวัน นับตั้งแต่วันที่ตรวจพบอีกวันละ 10,000 บาท จนกว่าจะเลิกดำเนินการ

Thailand Online Mega Sale 2015

ฉลองเทศกาลวาเลนไทน์



...ผ่านไปอีกครั้งสำหรับกิจกรรมดีๆ ในเดือน

เทศกาลแห่งความรักกับงาน Thailand Online Mega Sale 2015 ครั้งที่ 2 หรือ มหกรรมลดราคาสินค้าและบริการทางออนไลน์ผ่านเว็บไซต์ www.thailandmegasale.com ระหว่างวันที่ 9-14 กุมภาพันธ์ 2558 ที่กรมพัฒนาธุรกิจการค้า ร่วมกับการท่องเที่ยวแห่งประเทศไทย, สมาคมผู้ประกอบการพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ไทย, บริษัท ไปรษณีย์ไทย จำกัด, AIS, Google, ธนาคารกรุงไทย จำกัด (มหาชน), ธนาคารกสิกรไทย จำกัด (มหาชน), ธนาคารกรุงศรีอยุธยา จำกัด (มหาชน), ธนาคารไทยพาณิชย์ จำกัด (มหาชน), บริษัท บัตรกรุงไทย จำกัด (มหาชน) จัดขึ้นรวม 6 วัน โดยลดกระหน่ำราคาสินค้าและบริการผ่านระบบออนไลน์สูงสุดถึง 80% พร้อมลดค่าบริการทั้งการจัดส่งและการชำระเงินเป็นพิเศษ ซึ่งมีสินค้าและบริการนับ 1,000 รายการร่วมลดราคาในครั้งนี้

ผลการจัดงาน ได้รับการตอบรับเป็นอย่างดี จากทั้งผู้ซื้อและผู้ขายสินค้าออนไลน์กว่า 460 ร้านค้า มีสินค้าเข้าร่วมกิจกรรมลดราคาทั้งสิ้น 4,146 รายการ สร้างยอดขายสินค้าทั้งหมดกว่า 5 ล้านบาท โดยสินค้าหมวดที่ขายดีที่สุดคือ โทรศัพท์ สมาร์ท โฟน โดยตลอดระยะเวลา 6 วันที่ผ่านมามีผู้สนใจเข้าชมเว็บไซต์จำนวน 8,113 ราย จำนวนหน้าที่เข้าชม 25,346 ครั้ง เป็นการตอบย้ำได้อย่างชัดเจนที่กรมฯ พยายามส่งเสริมให้มีการใช้ e-Commerce เพื่อประกอบธุรกิจและขยายตลาดได้อย่างมีประสิทธิภาพ



“

มีร้านค้าออนไลน์ทั่วประเทศร่วมส่งสินค้าและบริการ

นับ 1,000 รายการมาลดราคา

ในทุกหมวดสินค้า สำหรับร้านค้าที่เข้าร่วม

ได้ผ่านการจดทะเบียนพาณิชย์อย่างถูกต้อง

(DBD Registered)

เป็นการยืนยันการมีตัวตนที่ชัดเจน

ทั้งบุคคลธรรมดาหรือนิติบุคคล

ที่ทำธุรกิจเกี่ยวกับการซื้อขายสินค้าหรือบริการ

สร้างความน่าเชื่อถือและความสบายใจให้กับผู้ซื้อ

จึงขอเน้นย้ำว่า ผู้บริโภคควรซื้อสินค้า

จากร้านค้าหรือเว็บไซต์ที่จดทะเบียน

ถูกต้องตามกฎหมายเท่านั้น

เพื่อป้องกันปัญหาการหลอกลวงหรือฉ้อโกง ”



นายวิชัย โภชนกิจ
รองอธิบดีกรมพัฒนาธุรกิจการค้า

ปัจจุบันมีผู้ยื่นขอจดทะเบียนพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์แล้ว จำนวน 11,383 ราย 13,018 เว็บไซต์ มีนิติบุคคล 3,087 ราย คิดเป็น 27% บุคคลธรรมดา 8,296 ราย คิดเป็น 73% โดยธุรกิจที่ขอจดทะเบียนสูงสุดได้แก่ ธุรกิจคอมพิวเตอร์และอินเทอร์เน็ต รองลงมาอันดับ 2 และ 3 เป็นธุรกิจแฟชั่นและธุรกิจการแพทย์และสุขภาพตามลำดับ และเพื่อเป็นการเร่งรัดให้มีการจดทะเบียนพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์เพิ่มขึ้น กรมฯ ได้หารือกับตลาดกลางออนไลน์ให้กำกับดูแลสมาชิกให้มีการจดทะเบียนตามกฎหมาย หากปฏิบัติไม่ถูกต้องจะมีโทษปรับและงดให้บริการซื้อขายสินค้าในตลาดกลาง ทั้งนี้เพื่อให้เป็นบรรทัดฐานที่ดีในกลุ่มธุรกิจนี้



สำหรับผู้ที่พักผ่อนโอกาสดีๆ แบบนี้ หรือว่ายังชอบไม่จุใจ ช่วงนี้เตรียมเก็บเงินใส่กระปุกเอาไว้ก่อน แล้วพบกันใหม่ในปลายปีนี้

สำหรับการจัดมหกรรมลดราคาสินค้าและบริการทางออนไลน์ ผ่านทางเว็บไซต์ www.thailandmegasale.com รับรองว่าถูกใจผู้ขาย สบายใจผู้ซื้ออย่างแน่นอน ติดตามข่าวสารได้ที่ กองพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ กรมพัฒนาธุรกิจการค้า โทรศัพท์ 0 2547 5959-60 e-mail : e-commerce@dbd.go.th

ภาพกิจกรรม



พลเอก ฉัตรชัย สาริกัลยะ รัฐมนตรีว่าการกระทรวงพาณิชย์ พร้อมด้วยนายอู วินมินต์ รัฐมนตรีพาณิชย์เมียนมาร์ เป็นประธานร่วมเปิดงานมหกรรมการค้าชายแดนจังหวัดตาก ณ สนามกีฬากลางเทศบาลนครแม่สอด อำเภอแม่สอด จังหวัดตาก เมื่อเร็วๆ นี้

นางสาวชุติมา บุญยประภัศร ปลัดกระทรวงพาณิชย์ นำผู้บริหารระดับสูง ข้าราชการและเจ้าหน้าที่กระทรวงพาณิชย์ ร่วมเวียนเทียนเนื่องในวันมาฆบูชาประจำปี 2558 บริเวณรอบบุษบก ณ ชั้น 3 สำนักงานปลัดกระทรวงพาณิชย์ เมื่อวันอังคารที่ 3 มีนาคม 2558



นางสาวผ่องพรรณ เจียรวิริยะพันธ์ อธิบดีกรมพัฒนาธุรกิจการค้า เป็นประธานเปิดการสัมมนาเชิงปฏิบัติการ "การเชื่อมโยงเครือข่ายธุรกิจ Biz Club Thailand" โดยมีนางสาวรัตนดา เจียรวิริย์สุกุล รองอธิบดีกรมพัฒนาธุรกิจการค้า เข้าร่วมพิธีเพื่อส่งเสริมและสนับสนุนธุรกิจ SMEs ไทย พร้อมทั้งแลกเปลี่ยนประสบการณ์และองค์ความรู้ด้านการบริหารจัดการเครือข่ายธุรกิจอย่างเป็นระบบ ณ โรงแรมรอยัลซิตี ปิ่นเกล้า กรุงเทพฯ เมื่อวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2558

นางสาวผ่องพรรณ เจียรวิริยะพันธ์ อธิบดีกรมพัฒนาธุรกิจการค้า นำคณะผู้บริหาร ข้าราชการกรมพัฒนาธุรกิจการค้า และสื่อมวลชนเข้าศึกษาดูงานการบริหารจัดการด้านโลจิสติกส์ ณ ท่าเรือแหลมฉบังและบริษัท นามยง เทอร์มินัล จำกัด (มหาชน) จังหวัดชลบุรี ภายใต้โครงการ "พลิกเมืองไทยสู่เมืองท่า ศูนย์กลางการขนส่งและการค้าแห่งอาเซียน" เมื่อวันที่ 27 กุมภาพันธ์ 2558





นางสาวผ่องพรรณ เจียรวิริยะพันธ์ อธิบดีกรมพัฒนาธุรกิจการค้า ให้สัมภาษณ์สื่อมวลชนในรายการเขียนธุรกิจ และนิตยสาร SME Startup ภายใต้เครือ SME Thailand ในประเด็น “แนวทางการส่งเสริมผู้ประกอบการไทย และแผนการเตรียมความพร้อมธุรกิจเพื่อรองรับ AEC” และ “บทบาทหน้าที่ของกรมพัฒนาธุรกิจการค้าด้านการพัฒนาธุรกิจอีคอมเมิร์ซ” เมื่อวันที่ 12 มีนาคม 2558

นายวิชัย โภชนกิจ รองอธิบดีกรมพัฒนาธุรกิจการค้า เป็นประธานการประชุมคณะกรรมการพิจารณาผลการตรวจประเมินตามเกณฑ์มาตรฐานคุณภาพ เพื่อออกเครื่องหมายรับรองความน่าเชื่อถือในการประกอบธุรกิจพาณิชย์อิเล็กทรอนิกส์ DBD Verified ครั้งที่ 1/2558 ณ ห้องม่วงระย้า ชั้น 7 กรมพัฒนาธุรกิจการค้า เมื่อวันที่ 3 มีนาคม 2558



นายชัยณรงค์ โชไชย รองอธิบดีกรมพัฒนาธุรกิจการค้า เป็นวิทยากรบรรยายในงานสัมมนา "เตรียมความพร้อม...รองรับกฎหมายหลักประกันทางธุรกิจ" เพื่อสร้างความพร้อมให้กับบุคลากรรองรับภารกิจตามร่างกฎหมายว่าด้วยหลักประกันทางธุรกิจ ณ ห้องประชุม 30404 ชั้น 4 สำนักงานปลัดกระทรวงพาณิชย์ เมื่อวันที่ 19 มีนาคม 2558

นางสาวรัตนา เขียววิศิษฐ์สกุล รองอธิบดีกรมพัฒนาธุรกิจการค้า ให้สัมภาษณ์สื่อมวลชนในงานสัมมนาทางวิชาการ "ติดปีกแฟรนไชส์ไทยทะยานสู่ ASEAN" ซึ่งจัดขึ้นเพื่อส่งเสริมและขยายเครือข่ายธุรกิจแฟรนไชส์ทั้งในและต่างประเทศให้เป็นที่ยอมรับ สามารถขยายโอกาสทางการตลาด พร้อมแข่งขันในระดับสากลอย่างมีมาตรฐานและประสิทธิภาพ ณ โรงแรมริชมอนด์ จังหวัดนนทบุรี เมื่อวันที่ 3 มีนาคม 2558



ยื่นงบการเงิน รอบปีบัญชี 2557

ได้ตั้งแต่วันที่ - 31 พฤษภาคม 2558



ผ่าน 3 ช่องทาง

ทางไปรษณีย์

ณ ที่ทำการไปรษณีย์ทุกแห่งทั่วประเทศ

นำส่งด้วยตนเอง

ณ หน่วยงานของกรมพัฒนาธุรกิจการค้า

- กรมพัฒนาธุรกิจการค้า สนามบินน้ำ จังหวัดนนทบุรี
- สำนักงานพัฒนาธุรกิจการค้าเขต 1 - 6 ในกรุงเทพมหานคร
- สำนักงานพัฒนาธุรกิจการค้าทุกจังหวัดทั่วประเทศ และอีก 4 สาขา แม่สอด หัวหิน เมืองพัทยา และเกาะสมุย

ทางอิเล็กทรอนิกส์ (e-filing)

นวัตกรรมใหม่ส่งงบการเงิน
ผ่านทางเว็บไซต์ของกรมฯ
www.dbd.go.th



สายด่วน
1570

www.dbd.go.th