

## ภาค 1 บทนำ

“เราเรียนรู้จากความล้มเหลวมากกว่าจากความสำเร็จ  
เรามักค้นพบว่าอะไรใช้การได้หรือไม่ได้ โดยคุณก็คงลืมที่ใช้การไม่ได้  
และบางทีโครงสร้างที่ไม่เคยทำอะไรผิดพลาด ก็จะไม่เคยได้ค้นพบอะไรใหม่ ๆ เลย”  
แซมมวล สไมล์ส

หนังสือเล่มนี้เกี่ยวกับอะไร

1

ถ้าคุณเคยไปเยือน International Supermarket and Museum ที่เนเปลส์ นครนิวยอร์กคุณจะพบว่าบนชั้นวางของจะมีผลิตภัณฑ์สำหรับผู้บริโภคกว่า 60,000 ชนิดที่ล้มเหลวในชูปอร์มาร์เก็ตของสหรัฐ ลองมาดูกันว่าซอฟท์ดิริงค์ต่อไปนี้คุณจำตัวไหนได้บ้าง โอลีโอบี ออเรนจ์ โพเดียม คิกคาน้ำจืดอยู่ซึ่ง เอการ์เดอะซอริเบลโลคลา แพนด้าพันช์ ซัดเดนไซดา นูตริมาโต และ ยับนาดับนาดิว ผลิตภัณฑ์เหล่านี้ไม่ถูกผลิตออก มาอีกต่อไปแล้ว พากมันล้มเหลว เช่นเดียวกับ ทูน่าทวิสต์ กิมเม็คิวัม เปอร์ แยร์คอนดิชั่นเนอร์ แบทแมนเครช์ไฟม์ มูนไนน์อาฟเตอร์เชฟท์ มูนไนน์ซิปีนซิตรัส โอเอชีสตีโอดแรนท์ บัฟฟາโลชิปซ์อกไกแลตคุกเก้ดีไซเนอร์ไดอาเปอร์ อาหารเมروبของเบเกอร์ทอม ไอເเยทพีส์ ไอເส້ທບີສ໌ ไอເສ້ທສປິນແນ້ຊ໌ ถัวໄວລໍໄລຟີນອສກັນເນືອມູປ່າ ແລະໄວນໍແອນດໍໄດນິດິນເນອຮ໌ ผลิตภัณฑ์เหล่านี้ล้วนอยู่ในพิพิธภัณฑ์ รวมอยู่กับผลิตภัณฑ์ 15,000 ชนิดที่ประสบความสำเร็จ

หนังสือเล่มนี้จะค้นหาเหตุผลว่าทำไม่ผลิตภัณฑ์และบริการจึงล้มเหลว จากข้อมูลที่ Dun & Bradstreet รวบรวมไว้ ในปี 1985 มีการเริ่มต้นธุรกิจขึ้นใหม่กว่า 250,000 ราย และในปีเดียวกัน ธุรกิจเกือบ 60,000 รายเจ็บ ครึ่งหนึ่งของผลิตภัณฑ์มีอายุไม่ถึงห้าปี ขณะเป็นศาสตราจารย์สอนวิชาธุรกิจ และทำงานให้คำปรึกษาอีกจำนวนมาก เช่นเดียวกับศาสตราจารย์ส่วนมาก ผู้ทราบจากประสบการณ์สอนกว่า 20 ปีว่า นักศึกษาในโรงเรียนธุรกิจในสหรัฐและในต่างประเทศไม่ได้ศึกษาเกี่ยวกับเรื่องความล้มเหลว กันมากนัก แม้ว่าจากการให้คำปรึกษาของผมบอกผู้อ่านว่า ในการทำธุรกิจ

นั้นความล้มเหลวเกิดขึ้นได้ง่ายกว่าความสำเร็จ ผลิตภัณฑ์ใหม่ๆ ส่วนมาก ล้มเหลว นักการตลาดทุกคนรู้เรื่องนี้ดี และแม้กรันน์ โรงเรียนธุรกิจยังคง มีแนวโน้มที่จะภาคเรื่องราวดแห่งความล้มเหลวเหล่านี้ซุกไว้ใต้พรرم

มีหนังสือไม่มากนักที่เขียนเกี่ยวกับความล้มเหลวทางธุรกิจ มีเพียงไม่ กี่เล่มที่นึกได้ และเนื่องจากว่าหนังสือเหล่านี้ไม่ได้ขายดีเหมือนหนังสือเกี่ยวกับความสำเร็จทางธุรกิจ หนังสือส่วนมากจึงเขียนกันเกี่ยวกับเรื่องรา万公里 สำเร็จ นักประพันธ์หนังสือขายดีอันดับหนึ่งชื่อ โอมัส ปีเตอร์ส ซึ่งเป็นผู้ประพันธ์ร่วมของหนังสือชื่อ *In Search of Excellence* กล่าวว่า ความล้มเหลวเกือบเป็นเรื่องต้องห้ามในธุรกิจ “ยังมีเขตแดนของการมองสิ่งต่างๆ ในเมืองที่นักธุรกิจต้องหลีกเลี่ยง แต่เราจึงไม่สามารถหลีกเลี่ยงความล้มเหลว เราไม่สามารถหลีกเลี่ยงความล้มเหลวได้ จนถึงขั้นที่ว่าเราไม่คิดเกี่ยวกับมัน “ เมื่อก็ตความล้มเหลวขึ้น เราตกปัจจิสต์ ว่าไม่มีจริง เมื่อเราจำต้องพูดเกี่ยวกับมัน เราต้องใช้คำพูดกลบเกลื่อนผู้บริหารงานประชาสัมพันธ์รายหนึ่งกล่าวถึงวิธีจัดการกับความล้มเหลวใน การให้ข่าวกับหนังสือพิมพ์ว่า “เมื่อใดที่คุณเคลื่อนบ้าน้ำต่ำให้มัน (คือเขียนให้อ่านแล้วรู้สึกดีเกินจริง) คุณก็จะเกิดอาการอาหารไม่ย่อยขึ้นมาเชียวน”

ลองอ่านคำพูดกลบเกลื่อนที่ผมพูดในการให้ข่าวหนังสือพิมพ์ในสหราชอาณาจักร ที่รีเมล์ไอแอลน์ ซึ่งเป็นโรงงานนิวเคลียร์ตั้งอยู่ใกล้เยริสเบิร์ก เพนซิลเวเนีย เกือบเกิดการระเบิด นักประชาสัมพันธ์ของโรงงานอธิบายถึง “ไฟ” ที่เกิดขึ้นว่าเป็น “การอุกชิดขึ้นที่รวดเร็ว” และพูดถึงการระเบิดว่าเป็น “การแยกตัวของพลังงาน” แทนของเครื่องปฏิกรณ์ที่เสียหายปล่อยความร้อนออกมานามากไปกว่าเครื่องปั้นนมปั้งตามบ้าน 17 เครื่องรวมกัน

ในปี 1985 เมื่อได้ก่อตั้งเดิมของโคลา-โคล่าสหสัตห์กุนนำกลับมาภายใต้ชื่อใหม่ โคลา-โคล่าคลาสสิก บริษัทกล่าวว่า ได้ก่อให้มันเป็นไฟท์ติ้งแบรนด์ที่อยู่ในแบรนด์เดิมอันยิ่งใหญ่ มันมีคุณสมบัติที่เป็น strategic plank ของกลยุทธ์ทางการตลาดทั้งหมดของโคล่า ข่าวที่ให้กับหนังสือพิมพ์ไม่เคยพูดว่าได้ก่อให้มีล้มเหลว

ทำไมพวกราหularyคนจึงเหมือนกับนักกระจอกเหตุ? ทำไมเราจึงผังหัวตัวเองในทรัพย์เพื่อหลีกเลี่ยงการเผชิญหน้ากับข่าวร้าย เนตุผลประการหนึ่งคือเรารอจากได้ยินแต่สิ่งที่เป็นด้านดี แต่นั่นเรียบหมายความในวิชาความล้มเหลวคิดว่ามันไม่ได้มีเพียงเท่านั้น ความล้มเหลวเป็นเรื่องส่วนตัว และกระบวนการกระทำการเทือนต่อความรู้สึกผู้คน เมื่อเราล้มเหลวระดับความวิตกกังวลของเราพุงพรุดขึ้นสูง หลายครั้ง เราทำแม่กระพงบภูเสื่อว่าเราไม่ได้ล้มเหลวเราพูดเกี่ยวกับข้อผิดพลาดและความผิดอื่นๆ แทน อะไรก็ได้แทนที่จะเป็นคำที่ปากล้ำคำนั้น “ความล้มเหลว” และการตอบสนองทางอารมณ์ต่อความล้มเหลวทำให้เราไม่ได้เรียนรู้จากมัน เราอาจเรียนรู้ได้มากจากมัน ถ้าเพียงแต่เรายอมที่จะเรียน หนังสือเล่มนี้เขียนขึ้นมาเพื่อให้คุณยอมตัวที่จะเรียนรู้เกี่ยวกับเรื่องที่ไม่น่าพึงพอใจนี้ มีเนตุผล 3 ประการ ว่าทำให้คุณจะยอมเรียนรู้:

ประการแรก มีโอกาสที่ว่า ความล้มเหลวของคุณไม่ได้ถูกกล่าวไว้ในหนังสือเล่มนี้ ผสมได้กับล่าวไว้ในรายละเอียดถึงความล้มเหลวมากกว่า 500 กรณี จากประเทศต่างๆ เช่น สหรัฐอเมริกา แคนนาดา ออสเตรเลีย พลิปปินส์ ญี่ปุ่น อินโดนีเซีย อ่องกง พินแลนด์ เวียดนาม หมู่เกาะแคนารี ฝรั่งเศส เยอรมันตะวันตก สาธารณรัฐอาหาจกร ไออร์แลนด์ เกาหลีใต้ มาดากาส加ร์ เคนยา นิวซีแลนด์ เบลเยียม สวีเดน อินเดีย ตีหัวน อิตาลี สวิตเซอร์แลนด์ สาธารณรัฐประชาชนจีน สิงคโปร์ มาเลเซีย บรูไน ประเทศไทย แอฟริกาใต้ นอร์เวย์ เนเธอร์แลนด์ อียิปต์ ประเทศไทยในอ่าวเบอร์เชีย รัสเซีย โคลัมเบีย เม็กซิโก ชิลี อาร์เจนตินา และบราซิล แต่มีโอกาส

สูงว่าจะไม่มีความล้มเหลวของคุณหรือของบริษัทของคุณกล่าวไว้ในหนังสือเล่มนี้ และนั่นหมายความว่าคุณสามารถวางแผนเชย และวางแผนเป็นกลางเมื่อคุณอ่านเกี่ยวกับความล้มเหลวทั้งหลาย คุณจะไม่รู้สึกกระแทกกระเทือนทางอารมณ์ เนื่องจากความล้มเหลวแต่ละเรื่องที่คุณอ่านเกิดขึ้นกับคนอื่นไม่ใช่ตัวคุณเอง คุณจึงเรียนรู้จากใช้ครัยของคนอื่น

ประการที่สอง การได้ฟังเกี่ยวกับความล้มเหลวเป็นเรื่องสนุก เราจึงให้ความสนใจมากขึ้น และยิ่งเราสนใจ เรายิ่งเกิดการเรียนรู้ ผสมรู้ได้อย่างไรว่าการได้ฟังเรื่องเกี่ยวกับความล้มเหลวนั้นสนุก? เพราะผู้สอนนักธุรกิจระดับปริหารมานับจำนวนหมื่นๆ คน ใน การสัมมนาของผู้สอน และนักศึกษามหาวิทยาลัยจำนวนมากกว่าหันในหลายปีที่ผ่านมา เมื่อได้กิตามที่ผู้สอนพูดเกี่ยวกับความล้มเหลว ความผิดพลาด ข้อผิดพลาด คุณจะเรียกมันว่ายังไงก็ตามที่ ผู้สอนเห็นได้ถึงระดับความสนใจที่เพิ่มสูงขึ้นของผู้ฟังอย่างฉบับพลัน มีรอยยิ้มมากขึ้นบนใบหน้า พวกรเข้าจะโน้มตัวมาข้างหน้า และมีการแสดงออกกว่าชื่นชอบ ผู้สอนกลิ้งเหล่านี้ได้ไม่เพียงจากภาษาถกเถียงของพวกรเข้า ซึ่งคุณจะได้เรียนรู้มากขึ้นในบทที่ 10 แต่เป็นเพาะพวกรเข้า จะค่อยถกเถียงคำถกเถียงมากขึ้น และต้องการที่จะอภิปรายเกี่ยวกับความล้มเหลวมากกว่าเรื่องอื่นๆ ที่ผู้สอนให้พวกรเข้าฟัง ผู้สอนอธิบายว่า พวกรเข้าจำแนกคิดที่ผู้สอนเกี่ยวเนื่องกับความล้มเหลวได้มากกว่าที่เกี่ยวกับเรื่องราวด้วยความสำเร็จที่ผู้สอนเล่าให้ฟัง

ประการที่สาม การอ่านเรื่องราวของความล้มเหลวดีกว่าการเรียนรู้ด้วยวิธีการที่ลำบากลำบัน นั่นคือเรียนรู้จากประสบการณ์จริง ทำไม่นะหรือ? ก็มันไม่เจ็บปวดเท่านั้นเลย!

มาดูกันว่าความล้มเหลวนั้นเป็นเรื่องสนุกสนานแค่ไหน ต่อไปนี้เป็นบุคคลบางคนและบริษัทบางบริษัทที่ได้ทำการตัดสินใจที่ผิดพลาด :

- เมื่อวันที่ 1 มกราคม ปี 1962 กลุ่มนักดนตรีที่ภายหลังรู้จักกันในนาม เดอะบีเทลส์ เปิดการแสดงให้บริษัทแฟรงเสียงเดคากาเรคคอร์ด พิจารณาเดคาก้าได้ปฏิเสธเดอะบีเทลส์ ในอีก 4 เดือนต่อมาบริษัท แฟรงเสียงของอังกฤษอึกสีแห่ง ได้ปฏิเสธที่จะเขียนสัญญาภักพวง เข้าเช่นเดียวกัน
- สมัยที่สตีฟ วอชเนยิก ทำงานห้ามข่าวเลตต์-แพคการ์ดในแคลิฟอร์เนีย ในปี 1975 เขาได้สร้างพีซีเครื่องแรกขึ้นในโรงพยาบาลของเข้า เขาเสนอ ให้กับข่าวเลตต์ แต่กลับถูกปฏิเสธ วอชเนยิกและสตีฟ จอบส์ หุ้นส่วนครูริก้าในโรงพยาบาลของเข้า จึงได้ก่อตั้งบริษัท แอปเปิล คอมพิวเตอร์ขึ้นในที่สุด
- วิคเตอร์ เฟลมมิงแห่งสอลลีวูด ผู้กำกับภาพยนตร์เรื่อง *Gone with the Wind* ในปลายศตวรรษที่ 1930 ได้ปฏิเสธข้อเสนอ ส่วนแบ่ง 20 เปอร์เซ็นต์ของผลกำไร และยืนกรานที่จะรับค่า ธรรมเนียมในอัตราเดียดตัวแทน เขายังว่าหนังเรื่องนี้กำลังจะเป็น หนังฟอร์มยักษ์ ที่จะกลายเป็นภาระที่ยิ่งใหญ่ที่สุดของทุกหยุดทุก สมัย แกร์ คูเปอร์ ปฏิเสธที่จะเล่นบท เรธ บัตเลอร์ เขากล่าวว่า “ผมดีใจที่ คลาร์ค เกเบิล จะกลายเป็นคนล้มเหลวไม่เป็นท่าแทน ที่จะเป็นแกร์ คูเปอร์”
- ทริส สปีคเกอร์ นักเบสบอลผู้ยิ่งใหญ่ของสหรัฐกล่าวในปี 1921 ว่า “แบบ ฐาน ทำพิธโย่างมหันต์ที่เลิกเล่นเป็นคนชั่วังลูก”
- ลอร์ด เคลวิน ประ增量ของสมาคมบริติชรอยัล กล่าวในปี 1885 “เครื่องจักรบินได้ที่หนักกว่าอากาศเป็นเรื่องที่เป็นไปไม่ได้”
- โรเบิร์ต มิลลิเต็น ผู้ได้รับรางวัลโนเบล สาขาฟิสิกส์ กล่าวในปี 1923 ว่า “ไม่มีความเป็นไปได้เลยว่ามนุษย์จะสามารถใช้พลังงาน จำกัดของatom”

- โกรเวอร์ คลีฟแลนด์ กล่าวในปี 1905 หลายปีหลังจากเข้าออกจากการเป็นประธานาธิบดีสหรัฐฯ ว่า “สุภาพสตรีที่มีความคิด และมีความรับผิดชอบไม่ต้องการที่จะลงคะแนนเสียงหรอก”
- ดาร์ริล เอฟ แซนนัค ประธานของท wen ตี เท็นจูรี่ฟอกซ์แห่งฮอลลีวูด กล่าวในปี 1946 ว่า “วิดีโอด้วยไม่สามารถติดตลาดได้” ที่มันเข้าไปได้ หลังจาก 6 เดือนไปแล้ว ชาวบ้านจะรู้สึกเบื่อหน่ายกับการที่ต้องนั่งจ้องกล้องไม่ตัดทุกๆ คืนในไม่ช้า”
- กัลฟ์อยล์ต้องการใช้ชื่อ “โน-นีอกส์” เป็นชื่อยี่ห้อนำมันในอินโดนีเซีย ยังไงเสียคนอเมริกันต้องรู้ว่าหมายความถึง “การไม่นีอกของเครื่องยนต์” ที่จะเกิดขึ้นเมื่อให้น้ำมันโน-นีอกส์ของกัลฟ์ แต่เมื่อเริ่มใช้ชื่อโน-นีอกส์ในอินโดนีเซียแล้วกลับต้องคันพบด้วยความผิดหวังว่า คำว่าโน-นีอกส์ฟังดูเหมือนคำ “โนน็อก” ในภาษาอาชาอินโดนีเซีย ซึ่งเป็นศัพท์สlangหมายถึงอวัยวะเพศหญิง
- หลายปีมาแล้ว เหล้าเบียร์ที่ทำจากเหล้ามอลต์ของชาว่าไครช้อน เป็นที่นิยมที่ชุมชนเนสส์เตอร์ ประสบความยุ่งยากในย่องกง คนอังกฤษชื่นชอบมัน ดังนั้นมีมันเข้าสู่ตลาดย่องกงใหม่ๆ จึงวางแผนหันตัวเองเป็นเครื่องดื่มของชาวยาตราที่ญี่ปุ่นทำนั้นที่ดื่ม แต่เมื่อสุภาพสตรีเริ่มดื่มด้วย เพราะคิดว่ามันช่วยให้ถั่วเหลืองเสริมที่จำเป็นในระหว่างตั้งครรภ์ และช่วงที่มีประจำเดือน บรรดาสุภาพบุรุษก็ถูกเย้ายวนว่าทำตัวเป็นผู้หญิงถ้าสั่งกินเนส และบริษัทต้องใช้เวลาหลายปีเพื่อเอาชนะความเชื่อนี้ ผู้บริหารคนหนึ่งของบริษัทที่วางแผนกินเนสในย่องกง ได้เข้าร่วมในสัมมนาของผู้ค้าที่ชื่อจัดขึ้นที่นี่ในปี 1987 เขาบอกผู้ว่าบริษัททางเขานะปัญหาหนึ่นได้แล้ว แต่ว่าต้องทำงานกันหนักที่เดียว
- อดีตผู้จัดการทีมเบสนอลโร์โอลส์ชาวบลติตมอร์ชื่อเออร์ล วีเวอร์ กล่าวว่า “ผู้จัดการเป็นผู้ที่ต้องเรียนรู้อยู่เสมอ และส่วนใหญ่จากความผิดพลาดของตนเอง นั่นคือเหตุผลที่ว่าทำไมผู้จีงเก็บ

รายการความผิดพลาดของผมไว้ที่บ้านเพื่อการอ้างอิง ผมเคยพก  
รายการนี้ไปให้มาในหนังด้วยในกระเป้า กางเกง แต่ในที่สุดก็ต้อง  
เลิกทำ เพราะมันทำให้ผมขาดใจ”

- คำพูดสุดท้ายก่อนตายของท่านนายพลจอนหัน เซดจิวค์ ในสังหารม  
กลางเมืองที่พูดเกี่ยวกับข้าศึก คือ “พวกมันยิงช้างยังไม่โดนเลย  
ในระยะใกล้อย่าง\_” ปรากฏว่า กระสุนของข้าศึกนัดหนึ่งปลิดชีพ  
เขา ก่อนที่จะพูดจบประโยค

ความล้มเหลวไม่ได้เฉพาะถึงขนาดนั้น เราแม้ก้มองเห็นแสงเงินแสงทอง  
สดุดดอดออกมาก็ขوبของทุกเมฆหมอกแห่งความล้มเหลว ตัวอย่างเช่น  
คริสโตเฟอร์ โคลัมบัส ค้นพบประเทศเมริกาแทนที่จะเป็นประเทศอินเดีย  
ส่วน เพนนิซิลลิน ยาง ตันเบลเยียมเอโน่เดิร์ การทำยาภาพ รังสีเอกซ์  
กล้องส่องทางไกล และกระแทกไฟฟ้า ต่างก็ถูกค้นพบจากความผิดพลาด  
ทั้งสิ้น เป็นไปได้ว่าความชราภาพเกิดจากการสะสมของดีเอ็นเอที่ผิดปกติ  
เพื่อที่จะยืดอายุขัยออกไป นักวิทยาศาสตร์บางคนได้เริ่มทดลองหาวิธีพัฒนา  
ความสามารถของร่างกายของเราในอันที่จะแก้ไขความผิดพลาดในโมเลกุล  
ของดีเอ็นเอ

มีสุภาษิตเก่าแก่กันมาไว้ว่า มนุษย์รายปีมรณัจกทำอะไรไร่ที่ผิดพลาดบ้าง  
การกระทำที่ผิดพลาดย่อมอยู่กับเราเสมอ คนบางคนยังมีชื่อเสียงมากขึ้น  
จากความล้มเหลว จากการกระทำที่ผิดพลาด เช่น ดักกลาส คอร์ริแกน  
“ผู้เปิดทาง” เขาตั้งใจบินจากนิวยอร์กไปลอดสแองเจลิสในปี 1938 แต่กลับ  
บินลงที่ไอร์แลนด์แทน ผลิตภัณฑ์บางตัวกลับมีชื่อเสียงขึ้นมา เพราะว่ามัน  
ล้มเหลว เช่นฟอร์ดเอ็ดเซล (รถฟอร์ดเอ็ดเซลในสภาพใหม่และยังสมบูรณ์  
มีราคาสูงมากในตลาดนักสะสม) ขอเอนเมืองปีชาเป็นสัญลักษณ์ของความ  
ผิดพลาด แต่ก็เป็นแหล่งดึงดูดนักท่องเที่ยวที่ทำรายได้มากในอิตาลี เนื่อง  
จากความผิดพลาดล้มเหลวมีอยู่แวดล้อมตัวเราในชีวิตประจำวัน ทำไม่ไง  
ให้มันให้เกิดประโยชน์สูงสุดและเรียนรู้จากมันเล่า?

ในอีกเก้าบทด้วยกันนี้ไป คุณจะได้เรียนรู้เกี่ยวกับความผิดพลาดที่สำคัญอีกมากที่คุณควรพิจารณาหลีกเลี่ยงโดยทุกวิถีทางไม่ให้เกิดขึ้น หนังสือเล่มนี้แตกต่างเล็กน้อยจากสิ่งที่คุณอาจคาดหวังที่จะได้จากหนังสือเกี่ยวกับความผิดพลาด เนื่องจากตัวอย่างส่วนมากที่แสดงไว้การกระทำที่ผิดเกิดขึ้นในศตวรรษที่ 1980 แต่ว่าเรื่องคลาสสิกเดิมๆ บางเรื่องอย่างเอ็ดเซล ก็ยังพอมาแสดงไว้ให้เห็นถึงความอับลักษณ์อยู่ และตัวอย่างส่วนมากที่แสดงไว้คุณอาจรู้สึกไม่คุ้นเคยนัก ผสมมีตัวอย่างในแฟ้มอีกเป็นพันๆ แต่ในหนังสือเล่มนี้ ผสมพยายามที่จะยกตัวอย่างที่ไม่ค่อยเป็นที่รู้จักกัน และเป็นเรื่องที่เกิดขึ้นเรื่อยๆ นี้จากบริษัททั้งใหญ่และเล็ก ในสหราชอาณาจักร และเป็นเรื่องที่เกิดขึ้นในประเทศไทย นักการตลาดผู้บริโภค จากทั้งที่เป็นผลิตภัณฑ์และบริการ และจากองค์กรที่แสวงหากำไร และที่ไม่แสวงหากำไร ผสมมันใจว่าตัวอย่างที่หลักหลายเหล่านี้มีสิ่งที่เหมือนกันอยู่ลิ่งหนึ่งคือ มันสอนบางสิ่งบางอย่างเกี่ยวกับความล้มเหลวและวิธีหลีกเลี่ยงให้คุณ

เพื่อให้แน่ใจว่าคุณจะหลีกเลี่ยงความล้มเหลว ผสมได้จัดส่วนสำคัญลงไว้หลังความผิดพลาดแต่ละอัน และตัวอย่างที่กำกับ โดยเขียนหัวเรื่องไว้ว่า “เราได้เรียนรู้อะไร เราจะต้องดำเนินการอย่างไร” ส่วนที่ว่ากันนี้จะบอกคุณว่า คุณควรจะได้เรียนรู้อะไรจากการอ่านเรื่องเกี่ยวกับความผิดพลาดที่กระทำโดยบริษัทต่างๆ และวิธีหลีกเลี่ยงไม่ให้เกิดความผิดพลาดอย่างเดียวกันน

หากคุณพิจารณาศึกษาให้ลึกแท้ในบทเรียนต่างๆ ที่คุณได้เรียนรู้ ในหนังสือเล่มนี้ คุณจะเป็นนักการตลาดที่เยี่ยมยอดขึ้น และบริษัทของคุณจะทำกำไรมากขึ้น และนี่คือความปรารถนาของผม ซึ่งควรจะเป็นความปรารถนาของคุณด้วย จงเดินหน้าและทำความปรารถนานั้นให้สัมฤทธิ์ผลเดิม

## ข้อคิดสะกิดใจ

เมื่อเราล้มเหลว  
ระดับความวิตกกังวลของเราจะเพิ่มพร้อมที่น้ำเสียง  
ในหลาย ๆ ครั้ง เราทำแม้กระทั้งปฏิเสธว่า “ไม่ได้ล้มเหลว...  
...และการตอบสนองทางอารมณ์ต่อความล้มเหลวอันนี้  
เป็นสิ่งขัดขวางไม่ให้เราได้เรียนรู้จากมัน...

ผงยังพบอีกว่า

พวกราคาจำแนกคิดที่ผูกกล่าวเกี่ยวกับความล้มเหลวได้มากกว่าที่จะจำได้ถึงแนวคิดเกี่ยวกับเรื่องราวของความสำเร็จที่ผลเล่าให้พวกราฟฟิค

## ข้อคิดสะกิดใจ

การได้ฟังเกี่ยวกับความล้มเหลวเป็นเรื่องสนุก...

เลื่อได้ก็ตามที่ผู้พูดเกี่ยวกับความล้มเหลว ความผิดพลาด ข้อผิดพลาด...  
ผู้มองเห็นได้ถึงระดับความสนใจที่เพิ่มสูงขึ้นของผู้ฟังอย่างฉับพลัน  
มีรอยยิ้มมากขึ้นบนใบหน้า...

พวกรู้จะค่อยๆ ถามคำถามมากๆ เช่น

และต้องการที่จะอภิปรายเกี่ยวกับความล้มเหลว  
มากกว่าเรื่องอื่นๆ ที่ผู้พูดให้พวกรู้

การอ่านเกี่ยวกับความล้มเหลว  
ตีก่าว่าการเรียนรู้ด้วยวิธีการที่สำนักงาน  
คือเรียนรู้จากประสบการณ์จริง ทำไม่เล่า?  
ก็มันไม่เจ็บปวดเท่าไหร่สิ !

