



ร่วมเผยแพร่ประชาสัมพันธ์ข้อมูลแฟรนไชส์
โดย www.ThaiFranchiseCenter.com



บริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด

บริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด
CHESTER'S FOOD CO.,LTD.

เซสเตอร์ กริลล์

ประวัติธุรกิจ

ร้านอาหารเซสเตอร์ กริลล์ เริ่มต้นในปี พ.ศ. 2531 เมื่อเครือเจริญโภคภัณฑ์ กลุ่มบริษัทซึ่งเป็นผู้ดำเนินธุรกิจอุตสาหกรรมเกษตรครบวงจรของไทย และผู้เชี่ยวชาญในธุรกิจผลิตอาหารมาตรฐานระดับโลก ได้ก่อตั้ง บริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด ขึ้นด้วยความมุ่งมั่นในการสร้างสรรค์ อาหารที่มีคุณภาพแก่ผู้บริโภค เซสเตอร์กริลล์ จึงถือกำเนิดขึ้นในฐานะธุรกิจร้านอาหารฟาสต์ฟู้ด ระดับสากลของคนไทยรายแรกที่มีคุณภาพและมาตรฐานเทียบเท่า กิจการฟาสต์ฟู้ดชั้นนำจากต่างประเทศ ตลอดระยะเวลากว่า 20 ปี เซสเตอร์ กริลล์ เป็นที่รู้จักชื่นชอบด้วยเอกลักษณ์ของเมนูไก่ย่าง เลิศรส ความหลากหลายของรายการอาหารที่คัดสรรอย่างพิถีพิถัน รวมถึงความโดดเด่นด้านรสชาติแสนอร่อยและคุณค่าทางโภชนาการที่ครบถ้วน เซสเตอร์ กริลล์ จึงเป็นร้านอาหารฟาสต์ฟู้ด อันดับหนึ่งของคนไทย ที่ครองใจลูกค้าทั่วประเทศเสมอมา

ศูนย์กลางแห่งคุณภาพและมาตรฐาน

หนึ่งในความสำเร็จของ เซสเตอร์ กริลล์ คือผลจากความมุ่งมั่นของ บริษัท เซสเตอร์ ฟู้ด จำกัด บริษัทในเครือเจริญโภคภัณฑ์ ซึ่งก่อตั้งขึ้นเพื่อบริหารและพัฒนาจัดการธุรกิจร้านอาหาร เซสเตอร์ กริลล์ ภายใต้ปรัชญาการทำงานที่ยึดมั่นต่อการสร้างสรรค์ คุณภาพ ด้วยหัวใจการบริการอันลึกซึ้ง เพื่อมอบคุณค่าและความพึงพอใจสูงสุดให้แก่ลูกค้าทุกคน อย่างสม่ำเสมอ Restaurant Support Center (RSC) คือศูนย์กลางแห่งคุณภาพและมาตรฐานของร้าน เซสเตอร์ กริลล์ ทั่วประเทศ ที่ RSC แห่งนี้ประกอบไปด้วย ศูนย์ค้นคว้าวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ ระดับสากลซึ่งพร้อมด้วยอุปกรณ์ทันสมัยและผู้เชี่ยวชาญเฉพาะด้านเพื่อตรวจสอบและยกระดับมาตรฐานของคุณภาพ รวมถึงคิดค้นสูตรอาหารใหม่ๆ อย่างต่อเนื่อง และศูนย์ฝึกอบรม ที่ให้ความรู้ทั้งภาคทฤษฎีและภาคปฏิบัติแก่พนักงานทุกระดับในร้านตั้งแต่การจัดเตรียมสินค้า การให้บริการ ตลอดจนการบริหารดูแลร้านในทุกๆ ด้าน

นอกจากนี้ยังมีทีมงานซึ่งมากด้วยประสบการณ์ในธุรกิจร้านอาหาร คอยให้คำปรึกษาแนะนำกับผู้ซื้อแฟรนไชส์อย่างสม่ำเสมอ ด้วยศูนย์กลางแห่งคุณภาพและมาตรฐานนี้ จึงเชื่อมั่นได้ว่าเราจะสามารถสร้างความสำเร็จสูงสุดให้กับธุรกิจ และเสริมสร้างศักยภาพอันแข็งแกร่งยิ่งขึ้นของ เซสเตอร์ กริลล์ ในตลาดเมืองไทย เพื่อเป็นฐานในการเติบโตสู่ตลาดโลก

กลุ่มลูกค้าเป้าหมาย

กลุ่มเป้าหมายของร้าน เซสเตอร์ กริลล์ คือ กลุ่มวัยรุ่น วัยทำงาน และกลุ่มครอบครัว ที่ชื่นชอบอาหารรสชาติเยี่ยมและมีคุณค่าสูงทางบริษัทจะจัดทำแผนการตลาดและส่งเสริมการขายประจำปี ด้วยสื่อโฆษณาประชาสัมพันธ์รูปแบบต่างๆ สำหรับผู้ซื้อแฟรนไชส์ที่ต้องการทำกิจกรรมการตลาดเฉพาะสาขา (Local Store Marketing) โดยมีทีมงานคอยให้คำปรึกษาเพื่อวางแผนให้เหมาะสมต่อพื้นที่นั้นๆ

เลขที่ 1 ชั้น 18 อาคาร ซี.พี.ทาวเวอร์ 2 ถนนรัชดาภิเษก แขวงดินแดง เขตดินแดง กทม.10400 โทร 02-641-1333 โทรสาร 02-641- 0333
1, Floor 18th, CP Tower 2, Rachadaphisek Road, Dindaeng, Bangkok 10400 Tel.02-641-1333 Fax 02-641-0333



บริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด

CHESTER'S FOOD CO.,LTD.



ร่วมเผยแพร่ประชาสัมพันธ์ข้อมูลแฟรนไชส์

โดย www.ThaiFranchiseCenter.com

CHESTER'S FOOD CO.,LTD.

ทำไม จึงต้องเลือกลงทุนในธุรกิจแฟรนไชส์

- เพราะเป็นชื่อที่รู้จักกันดี

เซสเตอร์ กริลล์ คือชื่อของแบรนด์ที่เป็นผู้นำในธุรกิจร้านอาหารฟาสต์ฟู้ดมาตรฐานสากลของไทย ซึ่งยึดมั่นในการมอบคุณภาพการบริการ และคุณค่าที่เป็นเลิศแก่ลูกค้า ด้วยจุดเด่นของเมนูอาหารรสชาติเยี่ยม ความสำเร็จอันยาวนานและความชื่นชอบของลูกค้าที่มีให้ต่อเซสเตอร์ กริลล์ มาโดยตลอด คือหลักประกันความสำเร็จอันมั่นคงของเรา ในฐานะร้านอาหารฟาสต์ฟู้ดอันดับหนึ่งของคนไทย

- เพราะมีการเติบโตอย่างต่อเนื่อง

นับตั้งแต่เปิดสาขาแรกที่ศูนย์การค้ามาบุญครองเซ็นเตอร์ ในปี พ.ศ. 2531 ธุรกิจของเซสเตอร์ กริลล์ ก็เจริญเติบโตและขยายตัวอย่างต่อเนื่องตลอดมา ในปัจจุบัน เซสเตอร์ กริลล์ มีสาขามากถึง 163 แห่ง ครอบคลุมทั่วประเทศ โดยแบ่งเป็นสาขาที่บริษัทเปิดดำเนินการเอง 40% และสาขาแฟรนไชส์ 60% และยังมีแนวโน้มที่จะขยายตัวมากขึ้นในระบบแฟรนไชส์ต่อไปในอนาคต

- เพราะประสบการณ์และความสำเร็จในธุรกิจแฟรนไชส์

นับตั้งแต่เริ่มขยายธุรกิจด้วยระบบแฟรนไชส์ ในปี พ.ศ. 2537 เซสเตอร์ กริลล์ ได้พิสูจน์ให้เห็นถึงประสบการณ์แห่งความสำเร็จในการให้การสนับสนุนแก่ผู้ซื้อแฟรนไชส์ของบริษัทมาโดยตลอด นอกเหนือจากเอกลักษณ์ของเมนูอาหารรสชาติเยี่ยมแล้ว Restaurant Support Center (RSC) ซึ่งเปิดดำเนินการอย่างเต็มรูปแบบในปี พ.ศ. 2545 ยังพร้อมเป็นหนึ่งในพลังในการสร้างสรรค์ความสำเร็จอันยิ่งใหญ่ในก้าวต่อไป ด้วยระบบการบริหารงานร้านอาหารอันมีประสิทธิภาพและการสนับสนุนธุรกิจแฟรนไชส์อย่างมืออาชีพ จึงมั่นใจได้ว่าเซสเตอร์ กริลล์ จะเป็นทางเลือกในการสร้างธุรกิจที่ยิ่งใหญ่ได้อย่างสมบูรณ์แบบ

เงื่อนไขการลงทุนธุรกิจแฟรนไชส์ร้านเซสเตอร์ กริลล์

รูปแบบร้านสาขา	ขนาดพื้นที่	ค่าธรรมเนียมแรกเข้า (ก่อนVat)	ค่าธรรมเนียม*	ค่าการตลาดส่วนกลาง*
Restaurant	51 ตารางเมตร ขึ้นไป	600,000	4 % ของยอดขาย	3 % ของยอดขาย
Satellite	26 – 50 ตารางเมตร	400,000	4 % ของยอดขาย	3 % ของยอดขาย
Kiosk	ไม่เกิน 25 ตารางเมตร	200,000	4 % ของยอดขาย	3 % ของยอดขาย

* ชำระรายเดือน

ยอดขาย หมายถึง ยอดขายหลังหักภาษีมูลค่าเพิ่ม 7 %

ค่าธรรมเนียมแรกเข้าชำระ ณ วันที่เซ็นสัญญาเป็นแฟรนไชส์

การเปิด Kiosk จะต้องเปิดร้านขนาด Satellite และ Restaurant ก่อนและตั้งอยู่ในศูนย์เดียวกัน



ร่วมเผยแพร่ประชาสัมพันธ์ข้อมูลแฟรนไชส์
โดย www.ThaiFranchiseCenter.com



บริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด

บริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด

CHESTER'S FOOD CO.,LTD.

การสนับสนุนผู้ซื้อสิทธิแฟรนไชส์

ผู้ซื้อแฟรนไชส์ รายใหม่จะได้รับบริการต่างๆ ก่อนการเปิดร้าน คือ การให้คำปรึกษาด้านการเลือกทำเลร้าน การก่อสร้างและจัดหาอุปกรณ์ การฝึกอบรมด้านการบริหารร้านที่ร้านสาขาของบริษัท เป็นเวลา 2 อาทิตย์ โดยไม่เสียค่าใช้จ่าย นอกจากนี้ยังมีการดูแลอย่างใกล้ชิดจากผู้จัดการร้านมืออาชีพเป็นเวลา 2 เดือนหลังจากเปิดร้าน ผู้ซื้อแฟรนไชส์จำเป็นต้องสั่งซื้อสินค้าบางรายการจากบริษัทอย่างเช่น วัตถุดิบและส่วนผสม อย่างไรก็ตาม สินค้าอื่นๆ บางรายการ ผู้ซื้อแฟรนไชส์สามารถจัดหาได้เองภายใต้มาตรฐานที่บริษัทกำหนด

สิ่งที่ผู้ลงทุนจะได้รับ จาก เซสเตอร์ กริลล์

- คือความเป็นเรา เซสเตอร์ กริลล์

แบรนด์ที่มีชื่อเสียง หนึ่งในความภูมิใจที่คุณจะได้รับในการเป็นเจ้าของแฟรนไชส์ และเป็นส่วนหนึ่งของครอบครัว เซสเตอร์ กริลล์ ที่เป็นที่ยอมรับและครองใจลูกค้าทั่วประเทศมานานกว่า 22 ปี การยอมรับจากลูกค้า ด้วยรสชาติหลากหลายที่ถูกปากคนไทยความประทับใจในคุณภาพและบริการอันยอดเยี่ยมของ เซสเตอร์ กริลล์ ทำให้เราได้รับความสนใจจากลูกค้าอย่างกว้างขวาง ในทุกที่ที่เปิดร้าน ด้วยฐานของลูกค้าที่เหนียวแน่นนี้ยังเป็นหลักประกันที่แสดงถึงกำลังซื้อจำนวนมากอีกด้วย

- คือความภูมิใจในความเชี่ยวชาญ

การคิดค้นสร้างสรรค์ ผู้ซื้อแฟรนไชส์ จะได้เรียนรู้ถึงประสบการณ์ในการทำธุรกิจ ซึ่งรวมไปถึง การวิจัยทางการตลาด การพัฒนาสินค้าและแนวทางธุรกิจใหม่ๆของบริษัท ความพร้อมสรรพ การสนับสนุนจาก กลุ่มเครือเจริญโภคภัณฑ์ทั้งด้านวัตถุดิบ เทคโนโลยี ตลอดจนความรู้ ความชำนาญในการดำเนินธุรกิจ ด้วยประสบการณ์อันยาวนานในธุรกิจอาหาร คือรากฐานสำคัญแห่งความมั่นคง

- คือความเชื่อมั่นในความสำเร็จ

ระบบการจัดการ คุณจะมั่นใจได้ว่าจะดำเนินกิจการอย่างไม่โดดเดี่ยว เพราะเราให้ความช่วยเหลือด้านคำปรึกษาที่เกี่ยวกับการบริหารจัดการร้านตั้งแต่เริ่มแรก พร้อมทั้งการตรวจเยี่ยมที่ร้าน และโปรแกรมรับรองด้านคุณภาพ การสนับสนุนดูแล เราให้การช่วยเหลือคุณทั้งในฐานะผู้ร่วมลงทุนทางธุรกิจ และส่วนหนึ่งของบริษัท เพื่อให้เกิดผลตอบแทนที่ดีที่สุด สำหรับผู้ให้และผู้ซื้อ แฟรนไชส์

การฝึกอบรม คุณจะได้รับความรู้วิธีการดำเนินธุรกิจ ในโปรแกรมการฝึกอบรมเกี่ยวกับการปฏิบัติในร้านต่างๆ ซึ่งรวมถึงการจัดการร้าน การใช้เครื่องมือ และการตลาด ซึ่งจะช่วยให้คุณสามารถบริหารร้าน เซสเตอร์ กริลล์ ได้อย่างมีประสิทธิภาพ

การเลือกทำเล ทีมผู้เชี่ยวชาญของบริษัทฯ สามารถให้คำปรึกษาในการเลือกทำเล ที่ตั้งของร้าน การเจรจาสัญญาเช่า และการช่วยเหลือในการจัดหาผู้รับเหมาก่อสร้าง และจำหน่ายอุปกรณ์ที่ได้คุณภาพ

การตลาด ผู้ซื้อแฟรนไชส์ จะได้รับการสนับสนุนด้านการตลาดและการส่งเสริมการขายที่มีประสิทธิภาพ ด้วยสื่อโฆษณาประชาสัมพันธ์รูปแบบต่างๆ รวมไปถึงการให้คำปรึกษาเพื่อส่งเสริมการตลาดของร้านในแต่ละทำเล



ร่วมเผยแพร่ประชาสัมพันธ์ข้อมูลแฟรนไชส์
โดย www.ThaiFranchiseCenter.com



บริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด

บริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด
CHESTER'S FOOD CO.,LTD.

เงื่อนไข และหน้าที่ของแฟรนไชส์ (ผู้รับอนุญาต) โดยสังเขป

1. สัญญาแฟรนไชส์มีระยะเวลา 10 ปี
2. ผู้รับอนุญาตเป็นเจ้าของอาคาร หรือมีสิทธิในการเช่าพื้นที่เป้าหมายไม่ต่ำกว่า 10 ปี (3 ปีต่อ 3 ปี)
3. การดำเนินการก่อสร้างและตกแต่ง ต้องใช้ผู้รับเหมาที่ บริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด จัดเตรียมไว้เท่านั้น
4. การจดทะเบียนนิติบุคคล ผู้รับอนุญาต ห้ามใช้ชื่อ และตราสำคัญ ที่มีลักษณะใกล้เคียง กับ บริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด
5. ผู้รับอนุญาตจะต้องซื้อสินค้าจากผู้จำหน่ายสินค้าที่บริษัทฯ เป็นผู้กำหนด และจำหน่ายสินค้าให้แก่ลูกค้าในราคา ที่บริษัทฯ กำหนด
6. ผู้รับอนุญาตจะต้องจำหน่ายสินค้าที่บริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด กำหนดเท่านั้น ห้ามจำหน่ายสินค้าอื่นใดที่ไม่ได้รับ อนุญาตจากบริษัทฯ
7. ผู้รับอนุญาตจะต้องจัดซื้อ จัดหา และใช้อุปกรณ์ เครื่องมือ เครื่องครัวต่าง ๆ รวมถึงระบบคอมพิวเตอร์ ในการ ควบคุมการบริหารสาขาตามที่บริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด กำหนด
8. ผู้รับอนุญาตต้องส่งงบการเงินให้บริษัทฯ ทุกเดือน
9. ผู้รับอนุญาตต้องเตรียมพร้อมให้เจ้าหน้าที่ ของบริษัทฯ เข้าไปตรวจสอบการดำเนินการ ให้เป็นไปตามมาตรฐาน ของบริษัทฯ ได้ตลอดเวลาที่เปิดดำเนินการ หากบริษัทฯ แจ้งให้ผู้รับอนุญาตปรับปรุงเปลี่ยนแปลงสิ่งใดเพื่อให้ เป็นไปตามมาตรฐานที่กำหนดของบริษัทฯ ผู้รับอนุญาตจะต้องรีบดำเนินการในระยะเวลาที่กำหนด
10. ผู้รับอนุญาตจะต้องจัดให้มีการประกันภัยอาคารทรัพย์สิน ภายในร้านตามที่บริษัทฯ กำหนด
11. ผู้รับอนุญาตต้องโอนเงินจากยอดขายจริงเข้าบัญชี บริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด (ผู้ให้อนุญาต) ทุกวันทำการของ ธนาคาร และผู้รับอนุญาตจะได้รับเงินโอนคืนทุกวันที่ 25 ของเดือนนั้น 10% ของประมาณการยอดขาย และโอนใน ส่วนที่เหลือในวันที่ 10 ของเดือนถัดไป หลังหักค่าสิทธิ ค่าวัตถุดิบ ค่าโฆษณา และค่าใช้จ่ายอื่น ๆ
12. ผู้รับอนุญาตเป็นผู้เตรียมพนักงานทุกระดับ โดยบริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด เป็นผู้ช่วยคัดเลือกให้
13. บริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด จะทำการฝึกอบรมทีมงานทุกระดับก่อนเปิดสาขาอย่างน้อย 60 วัน
14. บริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด จะให้ความช่วยเหลือสิ่งทีมงาน เข้ามาเป็นพี่เลี้ยงในช่วงร้านเปิด 2 เดือนแรก โดยไม่คิด ค่าใช้จ่าย
15. บริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด จะเก็บค่าบริการ 5 % จากสินค้าและวัตถุดิบที่สั่งและส่งไปจากบริษัทเซสเตอร์ ฟู้ด จำกัด



อมรและนัททิพย์

บริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด

CHESTER'S FOOD CO.,LTD.

16. บริษัท เซสเตอร์ฟู้ด จำกัด มีสิทธิบอกเลิกสัญญา ถ้าผู้รับอนุญาตกระทำผิดสัญญา

หลักเกณฑ์เบื้องต้นในการเลือกสรรแฟรนไชส์

1. เป็นนิติบุคคลที่มีฐานะการเงินดี
2. ไม่เคยมีประวัติเสื่อมเสีย
3. มีงบประมาณในการลงทุน และมีเงินทุนหมุนเวียนเพียงพอ พร้อมศักยภาพในการขยายสาขาในอนาคต
4. มีความมุ่งมั่น และตั้งใจตลอดจนเอาใจใส่ในการบริหารสาขาอย่างเพียงพอ
5. เป็นเจ้าของ หรือสิทธิการเช่า ทำเลที่ตั้ง ที่มีศักยภาพในการดำเนินกิจการ “ร้านเซสเตอร์ กริลล์”

หมายเหตุ หลักเกณฑ์ และ เงื่อนไขต่าง ๆ ข้างต้น อาจมีการเปลี่ยนแปลงได้ตามความเหมาะสม โดยไม่ต้องแจ้งล่วงหน้า

สนใจร่วมธุรกิจแฟรนไชส์ ร้าน เซสเตอร์ กริลล์ ติดต่อสอบถามรายละเอียดที่

คุณอมร อำไพรุ่งเรือง ผู้จัดการสำนักพัฒนาธุรกิจ โทร 02-641-1333 ต่อ 203 แฟกซ์ 02-641-0469 กค0

สายตรง 02-641-0377 มือถือ : 089-113-0110

Email : amorn@globalkitchen.co.th , Website : <http://www.chestersgrill.co.th>

คุณนัททิพย์ บุญราช ผู้จัดการฝ่ายแฟรนไชส์ โทร 02-641-1333 ต่อ 569 แฟกซ์ 02-641-0469 กค0

สายตรง 02-641-0461 มือถือ : 089- 113-3979

Email : noknutty@windowslive.com , Website : <http://www.chestersgrill.co.th>



ร่วมเผยแพร่ประชาสัมพันธ์ข้อมูลแฟรนไชส์

โดย www.ThaiFranchiseCenter.com